

**Emmanuel B.** - Né le 12/05/1973  
**71250 Cluny**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 2408191055**

## Technico-commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Bourgogne-Franche-Comté, dans les Services commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

#### **2024 à ce jour :**

conseiller commercial automobile sur Chambéry

- \* Formation en alternance sur 2 ans 1 semaine école/mois à Chambéry.
- \* CQP CCA Certificat de qualification professionnelle, conseiller commercial automobile par l'ISVA Institut supérieur de la vente automobile.
- \* Accompagnement de la direction pour les achats en concession automobile sur le Rhône Alpes et aux enchères.
- \* Clients particuliers.
- \* Proposition de reprise, négociation et vente.

#### **2024 à ce jour :**

Commercial VO chez Toyota Mâcon Groupe Guillerminet sur 71  
Magasin

Toyota Mâcon (71)  
Groupe Guillerminet

#### **2024 à ce jour :**

Commercial VN chez Citroën Narbonne sur 11  
Secteur

Citroën Narbonne (11)  
Groupe Tressol

Commercial véhicules  
d'occasions  
Magasin

LVI Lyon (69)

- \* Vente de VO et VN à professionnels : marchands, concessionnaire, MRA, loueurs.
- \* Gestion du parc occasion, expertise.
- \* Responsable secteur département : 71.01.69.42.21
- \* Encadrement du service atelier

- \* Clientèles variées : Dirigeants, cadres supérieurs, professions libérales et particuliers.
- \* Suivi et aides à la vente d'une équipe de 2 à 3 vendeurs
- \* Gestion du parc occasion (+150 véhicules).
- \* Reprise VO décision réseau de revente particuliers ou négociants.
- \* Proposition de reprise, négociation et vente.

**2022 à ce jour :**

Technico-commercial chez Abricant /concepteur Et Installateur sur 69  
Véranda et extension

**2018 - 2022 :**

Technico-commercial chez Constructeur De Maisons Individuelles sur 71  
Constructeur de maisons  
individuelle

**2014 - 2017 :**

Technico-commercial  
Constructeur de maisons  
individuelle

## Langues

---

Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

analyse des besoins, achats, Montage, Clients particuliers, maisons individuelles, Magasin, Création de visuels, Suivi des chantiers, Crédit-bail, enquête, chiffrage, foires, proposition de financement, Gestion du parc, dossier administratif, négociation, Participation aux salons, Reformulation, vente de financement, vente, force de vente, enchères, vente automobile, concession automobile