

**Anthony L.** - Né en 1993  
**59510 Hem**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2408211310**

## Technico commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

### Formations

---

**2019** : CAP à CAMPUS PRO LILLE  
MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

**06/2011** : Bac à LYCÉE SAINTE MARIE, BAILLEU sur Lille  
BAC ETUDE DU BÂTIMENT OPTION ÉTUDES ET ÉCONOMIE

### Expériences professionnelles

---

**01/2024 - 06/2024** :  
CHARGÉ DE PROJET chez Chauffage Du Nord sur Hem  
Conseil et réalisation des devis  
Suivi chantier

**09/2021 - 08/2023** :  
CHARGÉ DE PROJET chez Cozynergy sur Lille  
Vente en BtoC rénovation global énergétique (isolation, chauffage, menuiserie, photovoltaïque)  
Conseil personnalisé auprès des particuliers (subventions, support technique)  
Réalisation des études énergiques (Cap Renov)  
Réalisation des devis & suivi des dossiers

**11/2020 - 06/2021** :  
TECHNICO COMMERCIAL chez Cob sur Lille  
Visite technique : métrage et devis  
Ouverture de comptes B to B et commandes fournisseurs  
Gestion de projets diverses : isolation, menuiserie, rénovation, terrassement, maçonnerie.

**11/2019 - 10/2020** :  
COMMERCIAL EN ÉNERGIE RENOUVELABLE  
Conseiller les clients en fonction de leurs besoins (pompes à chaleur et panneaux solaires)  
RDV chez les particuliers sur toute la France  
Gestion clientèle

**11/2019 - 10/2020 :**

**CHARGÉ D'AFFAIRES PARTICULIERS EN PHOTOVOLTAÏQUE** chez Sunelis sur Tourcoing

Commercialisation des produits : panneaux photovoltaïques

Gestion d'un portefeuille client, suivi des dossiers et démarches administratives

Faisabilité technique, étude de production et de rentabilité et rédaction des devis

**CHARGÉ DE PROJET**

Vente en BtoC rénovation global énergétique (isolation, chauffage, menuiserie, photovoltaïque)

Conseil personnalisé auprès des particuliers (subventions, support technique)

Réalisation des études énergiques (Cap Renov)

Réalisation des devis & suivi des dossiers

**TECHNICO COMMERCIAL**

Visite technique : métrage et devis

Ouverture de comptes B to B et commandes fournisseurs

Gestion de projets diverses : isolation, menuiserie, rénovation, terrassement, maçonnerie...

**04/2017 - 04/2019 :**

**CONSEILLER VENTE SECTEUR TECHNIQUE** chez Castorama

Conseiller vendeur en chauffage, électricité et plomberie :

Conseiller les clients en fonction de leurs attentes et leurs besoins

Cross selling

Gestion des litiges avec les clients non satisfaits

Gestion des commandes et stocks / Manutention

**09/2011 - 09/2012 :**

**VRP** chez Huis Clos

Porte à porte en vente directe

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

support technique, B to B, Porte à porte, Ouverture de comptes, menuiserie, Gestion d'un portefeuille client, réalisation des devis, devis, rédaction des devis, Réalisation des études, Gestion de projets, suivi des dossiers, Gestion des litiges avec les clients, chauffage, pompes à chaleur, Manutention, plomberie, Gestion des commandes, photovoltaïque, panneaux photovoltaïques, subventions, terrassement, maçonnerie, rénovation, vente, Commercialisation des produits, vente directe, Conseiller les clients, ÉNERGIE RENOUVELABLE

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sports : tennis, badminton, vélo

Musique : pratique de la guitare depuis 15 ans

Rénovation et travaux : pose de cuisine, peinture, création salle de bain, pose de parquet...