

Anthony L. - Né en 1993
59510 Hem
8 ans d'expérience
Réf : 2408211310

Technico commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans les Services commerciaux.

Formations

2019 : CAP à CAMPUS PRO LILLE
MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

06/2011 : Bac à LYCÉE SAINTE MARIE, BAILLEU sur Lille
BAC ETUDE DU BÂTIMENT OPTION ÉTUDES ET ÉCONOMIE

Expériences professionnelles

01/2024 - 06/2024 :
CHARGÉ DE PROJET chez Chauffage Du Nord sur Hem
Conseil et réalisation des devis
Suivi chantier

09/2021 - 08/2023 :
CHARGÉ DE PROJET chez Cozynergy sur Lille
Vente en BtoC rénovation global énergétique (isolation, chauffage, menuiserie, photovoltaïque)
Conseil personnalisé auprès des particuliers (subventions, support technique)
Réalisation des études énergiques (Cap Renov)
Réalisation des devis & suivi des dossiers

11/2020 - 06/2021 :
TECHNICO COMMERCIAL chez Cob sur Lille
Visite technique : métrage et devis
Ouverture de comptes B to B et commandes fournisseurs
Gestion de projets diverses : isolation, menuiserie, rénovation, terrassement, maçonnerie.

11/2019 - 10/2020 :
COMMERCIAL EN ÉNERGIE RENOUVELABLE
Conseiller les clients en fonction de leurs besoins (pompes à chaleur et panneaux solaires)
RDV chez les particuliers sur toute la France
Gestion clientèle

11/2019 - 10/2020 :

CHARGÉ D'AFFAIRES PARTICULIERS EN PHOTOVOLTAÏQUE chez Sunelis sur Tourcoing

Commercialisation des produits : panneaux photovoltaïques

Gestion d'un portefeuille client, suivi des dossiers et démarches administratives

Faisabilité technique, étude de production et de rentabilité et

rédaction des devis

CHARGÉ DE PROJET

Vente en BtoC rénovation global énergétique (isolation, chauffage, menuiserie, photovoltaïque)

Conseil personnalisé auprès des particuliers (subventions, support technique)

Réalisation des études énergiques (Cap Renov)

Réalisation des devis & suivi des dossiers

TECHNICO COMMERCIAL

Visite technique : métrage et devis

Ouverture de comptes B to B et commandes fournisseurs

Gestion de projets diverses : isolation, menuiserie, rénovation, terrassement, maçonnerie...

04/2017 - 04/2019 :

CONSEILLER VENTE SECTEUR TECHNIQUE chez Castorama

Conseiller vendeur en chauffage, électricité et plomberie :

Conseiller les clients en fonction de leurs attentes et leurs besoins

Cross selling

Gestion des litiges avec les clients non satisfaits

Gestion des commandes et stocks / Manutention

09/2011 - 09/2012 :

VRP chez Huis Clos

Porte à porte en vente directe

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

support technique, B to B, Porte à porte, Ouverture de comptes, menuiserie, Gestion d'un portefeuille client, réalisation des devis, devis, rédaction des devis, Réalisation des études, Gestion de projets, suivi des dossiers, Gestion des litiges avec les clients, chauffage, pompes à chaleur, Manutention, plomberie, Gestion des commandes, photovoltaïque, panneaux photovoltaïques, subventions, terrassement, maçonnerie, rénovation, vente, Commercialisation des produits, vente directe, Conseiller les clients, ÉNERGIE RENOUVELABLE

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sports : tennis, badminton, vélo

Musique : pratique de la guitare depuis 15 ans

Rénovation et travaux : pose de cuisine, peinture, création salle de bain, pose de parquet...