

Damien R. - Né en 1984
91410 St Cyr / Dourdan
18 ans d'expérience
Réf : 2408271008

Chargé d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

2024 : Bac +4

Formation continue aux nouvelles techniques, attentes des marchés, stages chez fournisseur, maitrise parfaite des outils informatiques, Offices, bon Anglais

2004 : Bac +2 à Lycée kastler de DOURDAN sur Dourdan
BTS Electrotechnique

2002 : B ACCALA UREAT STI électrotechnique option TSA à Lycée kastler
BACCALAUREAT STI électrotechnique option TSA

Expériences professionnelles

2018 - 2021 :

Ingénieur Technico commerciale itinérant chez Groupe Physitek / Fondis
Prospection , ventes, suivie clientèle métallurgie (Spectromètre, Libs, Raman)
Étude des besoins du recycleur de métaux à l'industrie Spatial
Développement clientèle, déplacements

2014 - 2017 :

Ingénieur Technico commercial itinérant chez Fondis Bioritech
Prospection , ventes, service d'analyseurs scientifiques (Cot, Calorimètre)
Étude des besoins client, réponse adaptées, développement clientèle,
Déplacements hebdomadaires France, Union Européenne, Dom Tom.

2011 - 2023 :

Gérant , chargé d'affaire, développement commerciale chez E2r
Encadrement d'équipe, marketing, développement commercial, vente solution rénovation TCE, RGE isolation et maçonnerie générale, électricité.

2007 - 2013 :

Technicien SAV itinérant chez Fondis Bioritech
Maintenance préventive et curative
Connaissance matériels scientifiques (COT, Calorimétrie, MEB de table...)
Autonomie totale, gestion clientèle, SAV, prise de rdv, intervention, feedback.
Déplacements hebdomadaires France, Union Européenne, Dom Tom

2006 - 2007 :

Responsable Adjoint technicien de maintenance chez Panavi
Maintenance préventive et curative du parc entièrement automatisé
Organisation, préparation et mise en place des interventions curative
Électromécanique, pneumatique, froid (Nh3, R22)

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Maintenance préventive, développement commercial, prise de rdv, Electrotechnique, électrotechnique, pneumatique, Nh3, maintenance, Encadrement d'équipe, marketing, métallurgie, SAV, Spectromètre, Libs, maçonnerie, rénovation, Calorimétrie, Ventes, vente

Permis

Permis A
Permis B

Centres d'intérêts

Jardinage, moto, mécanique, VTT, marche, boxe