

Carole N. - Née en 1980
83670 Tavernes
22 ans d'expérience
Réf : 2409021052

Agent commercial en immobilier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

2022 : Formation métiers loi Alur Reprise des fondamentaux découvertes vendeurs et acquéreurs Techniques de ventes à Forum Immobilier

Formation métiers loi Alur

Reprise des fondamentaux découvertes vendeurs et acquéreurs

Techniques de ventes

Elaboration d'un dossier d'estimation en viager libre ou occupé

2015 : Formation interne continu au métier de commercial Juridique et commercial: - Reprise des bases et fondamentaux qui encadrent le métier - Elaboration d'un dossier complet d'estimation - Acquérir les bases de la réglementation d'urbanisme

Juridique et commercial:

- Reprise des bases et fondamentaux qui encadrent le métier

- Elaboration d'un dossier complet d'estimation

- Acquérir les bases de la réglementation d'urbanisme

- Rédaction d'une promesse de vente

2010 : Formation négociateur en immobilier Juridique: - Cadre juridique de l'acquisition - Le mandat, les avants contrats Commercial: - Prospection physique et téléphonique - Découverte et objections vendeurs et acquéreurs

Formation négociateur en immobilier Juridique: - Cadre juridique de l'acquisition - Le mandat, les avants contrats

Commercial: - Prospection physique et téléphonique - Découverte et objections vendeurs et acquéreurs

06/1998 : à Casino , HYERES LES PALMIERS

1996 : Bac sur Toulon

BAC L option langues

Expériences professionnelles

09/2016 - 12/2022 :

AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER

07/2012 - 08/2016 :

CONSEILLÈRE EN IMMOBILIER

01/2011 - 06/2012 :

AGENT COMMERCIAL EN IMMOBILIER

01/2007 - 01/2010 :

COMMERCIAL TERRAIN sur Var

01/2006 - 01/2007 :

COMMERCIAL VENTE DIRECT AUX PARTICULIERS sur Var

* Commerciale et animatrice de groupe pour Charlott'lingerie

01/1998 - 01/2004 :

chef de table chez Croupière

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

téléphonique, Analyse Du Besoin Client, dans le commerce, Sens De La Relation Client, Prospection, IMMOBILIER, urbanisme, Juridique, Négociation Des Prix, techniques de vente, Négociation Commerciale, Vente, Techniques de ventes, Écoute Active

Permis

Permis B