

Rayan G. - Né en 2001
69150 Decines
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2409051010

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans les Services Commerciaux.

Formations

09/2023 : Bac +3 à Ecole EKLYA School of business
Licence Négociation technico-commercial en Alternance

2019 : Bac à université Lyon 2 sur Lyon
Bac Littéraire

Expériences professionnelles

01/2024 - 24/on20 :
Technico-commercial
Prospection téléphonique / Physique
Découverte des besoins du client/ Traitement des objections
Ventes de solutions digitales en R1/R2 aux professionnels (sites internet et référencement.)
Négociation/Closing
Suivi du client
Traitement des différentes recommandations/Cooptas
Gérer toute la partie administratif

09/2022 - 09/2023 :
Technico-commercial
Traitement des Leeds entrants
Recueil des besoins sur Salesforces
Négociation et vente des différents contrats d'assurances (April, Swisslife, Alptis...)
Traitements des objections, impayés, rétractations
Gestion de l'administratif
Fidélisation client

09/2022 - 22/on20 :
Technico-commercial
Traitement des Leeds entrants
Recueil des besoins sur Salesforces
Négociation et vente des différents contrats d'assurances (April, Swisslife, Alptis...)
Traitements des objections, impayés, rétractations
Gestion de l'administratif
Fidélisation client

10/2021 - 07/2022 :

Chargé d'affaires

Prospection téléphonique

Création/gestion du portefeuille client

Prise de commande

Organisation des livraisons

Négociation / Closing

Langues

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

Découverte des besoins du client, IMPORT, Closing, Fidélisation client, Gestion de l'administratif, gestion du portefeuille client, Suivi du client, contrats d'assurances, Négociation, Organisation des livraisons, Prospection téléphonique, Prise de commande, Traitement des objections, vente, Ventes de solutions

Centres d'intérêts

Voyage, Sport, Cinéma