

**Gauthier A.** - Né en 1999  
**34490 Murviel-lès-béziers**  
**4 ans d'expérience**  
**Réf : 2409051306**

## Commerciale terrain/responsable commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**2024** : Bac à Lycée Auguste Loubatières | Agde sur Agde  
Baccalauréat : STMG

**2024** : Bac +2 à Montpellier Lycée Jean Monnet | Montpellier sur Montpellier  
BTS : Communication Analyse du marché, marketing digital, comprendre et promouvoir un évènement, savoir diriger et orienter des acteurs dans leurs demandes

### Expériences professionnelles

---

**11/2021 - 12/2023** :

**Commerciale terrain/Responsable Commercial sur Montpellier**

Commercial terrain chez BOFROST, création de clients (commandes) en porte à porte, BtoC, mise en place d'objectifs personnels quotidiens, prospection en tant que Commercial terrain indépendant pendant une année et évolution en tant que manager de l'équipe (ADC) en CDI au bout de cette même année pour récompenser mes résultats (10 mois sur 12 dans le top 10 des meilleurs commerciaux BOFROST de France et record de France de commande sur une même journée)

- Gestion d'une équipe, mise en place d'un management participatif, animation et motivation de l'équipe au quotidien.

**07/2020 - 07/2021** :

**Magasinier, Chef d'équipe**

Assurer la bonne réception de la marchandise rentrante, très bonne connaissance des produits du magasin, gestion physique et économique de la marchandise, tri des colis, étiqueter/antivoler/cintrer, gestion des litiges sur marchandise reçu, mise en place des retours fournisseurs, responsable de la propreté de la réserve, déplacement de palettes avec gerbeur, connaissance et suivi des consignes de sécurité

- Accompagnement et suivi quotidien de l'équipe, mise en place de stratégies d'organisation et de gestion d'une réserve, briefs matinales, plannings journaliers de l'équipe et des missions du jour, réunions quotidiennes, entretiens individuels et recrutement en doublon avec le directeur, gestion managériale, tenue des procédures de réception, d'inventaire et de transfert, priorisation et dépriorisation du stock, répondre aux besoins immédiats du magasin

**11/2018 - 02/2019** :

**Vendeur, Conseiller de vente**

Encaissement des clients, réassort, Click and Collect (commande en ligne), clean du store, open et fermeture, conseil clientèle, participation au visuel du rayon homme, antivoler les vêtements, cabine d'essayage

**09/2018 - 11/2018 :**

Vendeur sur Montpellier

Encaissement, réassort, clean du store, conseil clientèle.

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

consignes de sécurité, porte à porte, magasin, entretiens individuels, tri des colis, Mise en place de stratégies commerciales, gestion d'entreprise, plannings, retours fournisseurs, gestion des litiges, inventaire, réassort, Gestion d'une équipe, marketing digital, Négociation des offres, palettes, store, procédures de réception, Animation d'actions commerciales, réception de la marchandise, Propositions commerciales, Encaissement des clients, gerbeur, vente, étiqueter, Analyse du marché

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

nouvelles technologies, E-Commerce, Tennis, Football