

**Evrard B.** - Né en 1979  
**13540 Puyricard**  
**21 ans d'expérience**  
**Réf : 2409100935**

## Conducteur de travaux

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Transport et Manutention.

### Formations

---

**1997** : Bac Pro à lycée Gambetta  
bac pro vente action commerciale

### Expériences professionnelles

---

#### **03/2022 à ce jour :**

Manager secteur chez Placeshaker

Relations étroites avec ma direction, clients, direction et chargés d'affaires décisionnaires.

Relations étroites avec ma direction, clients, direction et chargés d'affaires décisionnaires.

Développement des accords avec les grands comptes (Leroy Merlin, Castorama...) sur les secteurs PACA et Occitanie.

Développement commercial avec les architectes, décorateurs d'intérieurs et TCE sur les secteurs PACA et Occitanie

Suivi et encadrement des chargés d'affaires salariés (6 personnes) sur mes secteurs ainsi que leurs multiples chantiers au quotidien.

Viser l'ensemble des devis effectués par les chargés d'affaires

Sourcer les entreprises TCE pour les partenariats

Reporting journalier à la direction nationale (tableaux de bords, power BI...)

#### **02/2021 - 02/2022 :**

Conducteur de travaux chez Groupe Cmt

Pilotage et gestions des multiples chantiers.

Relations étroites avec ma direction et chargés d'affaires décisionnaires au ministère de l'armée sur les bases militaires du Var (Toulon, Porquerolles...)

Chiffrage des travaux sur base de bordereaux et travaux supplémentaires sur devis.

Encadrement et gestion complète de l'équipe salariale et des sous-traitants sur des chantiers TCE (environ 20 personnes).

Gestion des achats, suivis des multiples chantiers, participation aux réunions de chantiers, reporting hebdomadaire à la direction.

#### **03/2020 - 01/2021 :**

Conducteur de travaux chez Apex

Relations étroites avec ma direction, clients décisionnaires et chargés d'affaires.

Encadrement et gestion complète de l'équipe salariale (environ 10 personnes) et des sous-traitants sur de gros chantiers en fibre (TGI d'Aix en

Provence, Tour Luma Arles, gros entrepôts industriels sur la région ...)

Suivis des multiples chantiers, participation aux réunions de chantiers, gestion des approvisionnements, reporting journalier.

**06/2019 - 02/2020 :**

Responsable Drive chez Carrefour Market

Management des équipes, analyse commerciale, développement du chiffre d'affaires.

**2014 - 2019 :**

Chef d'entreprise chez Groupe Design / La Boutique Du Béton Ciré

Création et développement de mes sociétés spécialisés dans la création et rénovation d'aménagement extérieur puis la création et rénovation de sols, murs, salle de bain, escaliers, objets, piscines, spa, terrasses en béton ciré.

**2008 - 2014 :**

Key account manager national chez Kaufman & Broad

Développement de la stratégie commerciale, respect des process internes,

Management des unités commerciales, analyse commerciale et gestion b to b avec les fournisseurs de la société. Gestion des ressources humaines et force de proposition auprès des prospects.

**2006 - 2008 :**

Chef des ventes show room sud

Mise en place de l'animation commerciale, analyse business unit des chiffres clés incluant la gestion des marges, du chiffre d'affaires et de la rentabilité du showroom. Relation étroite avec le service technique.

**2002 - 2006 :**

Commercial show room

Développement du chiffre d'affaires, gestion du portefeuille clients, et vente pure en adéquation avec les recommandations et process de la société.

## Langues

---

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Analyse commerciale, b to b, ciré, participation aux réunions de chantiers, Développement commercial, développement du chiffre d'affaires, Développement de la stratégie commerciale, gestion du portefeuille clients, devis, Chiffrage des travaux, formation commerciale, Gestion centre de profit, grands comptes, Gestion des achats, gestion des approvisionnements, gestion des marges, entrepôts, Management des unités commerciales, Management des équipes, salle de bain, animation commerciale, Ressources humaines, Gestion des ressources humaines, tableaux de bords, showroom, service technique, rénovation, vente, ventes