

Nasser A. - Né en 1978
94550 Chevilly-larue
22 ans d'expérience
Réf : 2409101144

Technicien de maintenance

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans l'Electricité et Maintenance.

Formations

2004 : CAIC (conducteur d'appareil de l'industrie de la chimie) à AFPIC Thiais

07/2003 : Bac +2 à FACULTE DES SCIENCES DE CRETEIL sur Creteil

BTS

Etudes spécialisées en analyses biologiques

07/2001 : DAEU à LYCEE CHRISTOPHE COLOMB sur Sucy En Brie

Diplôme d'accès aux études universitaires (équivalence bac)

Expériences professionnelles

08/2023 à ce jour :

Technicien de maintenance chez Picard Chevilly Larue

- Maintenance sur portes automatiques, battant , basculant , sectionnelle, portique , vitrée.....

- intervention , résolution de pannes et remise en service des appareils, réparation , établissement de devis , recherche de panne.....

- installation de systèmes de radio commandés d'ouverture, d'éclairage de sites , de signalisations clignotantes, d'organes de sécurité, remplacement de carte de gestion.....

04/2016 - 08/2018 :

Gérant en restauration chez Les Frenchy's sur Paris 5

Gérant

Création des menus

Mise en place, création et lancement d'offres promotionnelles

Mise en place de plans d'action marketing et commercial afin de fidéliser la clientèle

Mise en place de plans d'action auprès des équipes pour la maîtrise de leurs activités

Garant du respect des normes de qualité, d'hygiène et de sécurité (HACCP)

Gestion des couts de production

Gestion du personnel

Chargé relationnel auprès des fournisseurs

04/2014 - 06/2023 :

Responsable commercial chez Sas Mci Le Kremlin Bicetre

Définition stratégie commerciale

Mise en place de plans d'action marketing et commercial

Prospection terrain afin de développer le portefeuille clients, ciblage des prospects en suivant la politique de l'entreprise

01/2007 - 10/2023 :

Gérant associé en restauration chez P'tit Kb Le Kremlin Bicetre

Gérant

Création des menus

Mise en place, création et lancement d'offres promotionnelles

Mise en place de plans d'action marketing et commercial afin de fidéliser la clientèle

Mise en place de plans d'action auprès des équipes pour la maîtrise de leurs activités

Garant du respect des normes de qualité, d'hygiène et de sécurité (HACCP)

Gestion des coûts de production

Gestion du personnel

Chargé relationnel auprès des fournisseurs

11/2005 - 12/2010 :

DIRECTEUR GENERAL chez Yes Of Course sur Paris 12

Constitution des équipes

Détermination de la politique de l'entreprise

Négociation de la stratégie de transport

Chargé de clientèle et de son développement

Coordinateur et organisation des flux de marchandises

Gestion des chauffeurs

Planification des tournées et dispatche des courses

Responsable des chauffeurs sur les plateformes de nos clients (TECH DATA, LA POSTE, SWAT....)

RESPONSAB

05/2004 - 10/2004 :

Opérateur de production chimie sur ligne (nuit) chez B.d.f Nivea sur Savigny Le Temple

Opérateur de pesée

Traitement des matières premières

01/2004 - 11/2005 :

RESPONSABLE COMMERCIAL chez I Connect sur Champigny Sur Marne

Chargé de clientèle

Développement et fidélisation clientèle (vente de biens et services informatiques)

Management d'une équipes de 6 techniciens câbleurs

01/2003 - 12/2003 :

Technicien câbleur informatique chez I Connect Champigny Sur Marne

(job étudiant)

Passage de câbles informatiques , dans faux plafond ou plancher technique

Raccordement de connecteurs

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Analyses biologiques, hygiène, HACCP, Création des menus, Passage de câbles, développer le portefeuille clients, établissement de devis, fidéliser la clientèle, fidélisation clientèle, respect des normes de qualité, Gestion des coûts de production, auprès des fournisseurs, services informatiques, Prospection terrain, éclairage, maintenance, réparation, recherche de panne, plans d'action, Management des équipes, Gestion du personnel, marketing, négociation, Gestion des chauffeurs, stratégie commerciale, flux de marchandises, vente, Ecoute active

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Vtt, Randonnée, Natation