

William D. - Né en 1996
91400 Orsay
8 ans d'expérience
Réf : 240911084726

Responsable de patrimoine

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

06/2020 : Bac +5 à ICD Business School - CFA Codis (Paris 10e) sur Paris
Master Management de la Relation Client; Pilotage de performance * International Trade * Marketing Stratégique * Management d'équipes commerciales

2018 : Bac +3 à ICD Business School - CFA Codis (Paris 10e) sur Paris
Bachelor Responsable du Développement Commercial et Marketing (titre RNCP)

06/2017 : Bac +2 à CFA Codis (Paris 10e) sur Paris
BTS Management des Unités Commerciales (MUC); Management des ressources humaines

Expériences professionnelles

2021 - 24/on20 :

Responsable de Patrimoine sur Yvelines

- Gestion d'une équipe de 20 personnes (animer, mobiliser, motiver)
- Gestion budgétaire (2 000 000€/an)
- Elaboration, gestion de projets (diagnostics territorial, pilotage, suivis projets)
- Elaboration politique urbaine de proximité (RSE, plan d'action coordination)
- Gestion de la remise en état des logements (forte expertise TCE)
- Pilotage des entreprises partenaires (contrôle, suivis, communication)
- Réalisation de réhabilitation en milieu occupé (MO)
- Reporting et suivis à la hiérarchie (point hebdomadaire)

01/2019 - 12/2020 :

Acheteur Fruits et Légumes chez Metro France

- Gestion d'une vingtaine d'entrepôts, vente de produits aux managers de rayons
- Maitrise des logiciel SAP, MMS
- Gestion des stocks, opérations de promotions au niveau national
- Négociation avec les fournisseurs
- Élaboration d'une stratégie RSE, préconisations

2017 - 2019 :

Manager Fruits et légumes

- Gestion d'une équipe de 7 personnes (management)
 - Hygiène (ISO 22000)
 - Bilan de présentation annuelle de l'UC devant le directeur
- METRO FRANCE
- Négociation avec les fournisseurs
 - Élaboration d'une stratégie RSE, préconisations

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Hygiène, Gestion du budget, Gestion budgétaire, Capacités rédactionnelles, Droit des contrats, Développement Commercial, Gestion de projet, gestion de projets, Relation Client, Management de la Relation Client, Négociation avec les fournisseurs, ISO 22000, entrepôts, Gestion des stocks, plan d'action, Management des Unités Commerciales, MUC, Gestion d'une équipe, Management d'équipes, Marketing, Médias sociaux, Négociation, RSE, Management des ressources humaines, diagnostics, Marketing Stratégique, remise en état, réhabilitation, vente de produits

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyages : États-Unis, Égypte, Irlande, Espagne, Portugal