

Lucas P. - Né en 2002
76920 Amfreville-la-mi-voie
4 ans d'expérience
Réf : 2409130533

Technico-commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2023 : Formation interne à Tech'up sur Lyon

2022 : Bac +3 à Négoventis sur Mont-saint-aignan
Bachelor Responsable du développement commercial

2020 : Bac +2 à Lycée Guy de Maupassant sur Fécamp
BTS Technico-Commercial
Option énergie et environnement

Expériences professionnelles

09/2022 à ce jour :

Technico-Commercial chez Prolians (descours & Cabaud) Le-grand-quevilly sur Grand-quevilly
Mise en place d'une stratégie de fidélisation des clients
Négociation et conclusion de contrats de vente avec des clients professionnels
Formation des clients sur l'utilisation des produits et services proposés
Analyse des besoins des clients et proposition de solutions adaptées
Collaboration avec le service marketing pour développer de nouveaux supports de communication

09/2021 - 07/2022 :

Responsable développement commercial chez Polysign sur Le Petit-quevilly
Gérer et développer un portefeuille clients
Mettre en place une stratégie de prospection efficace pour augmenter le nombre de clients potentiels
Présentation des produits et services de l'entreprise lors de rendez-vous commerciaux

/ - 2020 :

Stage Technico-Commercial chez Cedeo sur Maromme
Suivi des commandes et des livraisons
Participation à la prospection de nouveaux clients
Visites et mailings réguliers afin d'entretenir le contact avec le client

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Analyse des besoins des clients, présentation des produits, développement commercial, développer un portefeuille clients, développement des ventes, fidélisation des clients, conclusion de contrats, formation des clients, contact avec le client, prospection de nouveaux clients, innovation, marketing, négociation, Suivi des commandes, satisfaction client, supports de communication, connaissance des techniques de vente, vente, écoute active

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, martinique, Allemagne, Belgique