

**Mohamed K.** - Né en 1996  
**69630 Chaponost**  
**1 an d'expérience**  
**Réf : 2409190915**

## Responsable d'affaires poste htb

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Auvergne-Rhône-Alpes, dans le Batiment.

### Formations

---

**09/2022** : Bac +5 à Aix-Marseille Université  
Master 2 - Electronique, Electrotechnique et Automatique parcours contrôle commande

**05/2020** : Bac +3 à Aix-Marseille Université sur Marseille  
Licence - Electronique, Electrotechnique et Automatique

### Expériences professionnelles

---

#### **10/2022 à ce jour :**

Responsable d'affaires poste HTB chez Omexom Maintenance Et Service Lyon sur Lyon

Omexom Maintenance et Service est la marque de VINCI Energies spécialisée dans le montage et le démontage, le réglage et la mise en service des appareillages HTB (sectionneurs, disjoncteurs PSEM) pour divers clients tels que RTE, EDF CIST, ENEDIS, CNR, RATP, General Electric, SuperGrid, Direction générale de l'armement DGA, SDEL contrôle commande.

MISSIONS PRINCIPALES :

- Gestion quotidienne des Affaires tout en garantissant les conditions de travail conformes à la politique sécurité de l'entreprise : management des équipes chantier, mise en place et suivi de la logistique, suivi et maîtrise du planning d'exécution, planification des retours d'expérience des projets sur les aspects techniques, financiers et liés à la sécurité, etc.
- Analyse et définition des besoins clients, élaboration de solutions techniques en collaboration avec notre bureau d'études, réalisation de visites techniques
- Constitution des dossiers de réponse d'appels d'offres : analyse, chiffrage, rédaction de mémoires techniques, etc.
- Conduite financière et gestion de la rentabilité des affaires : enregistrement des commandes et contrôle des budgets d'affaires, bilans financiers, gérance des facturations et des paiements, gestion des marges, etc.
- Gestion de contrats de maintenance, service et rénovation pour les postes HTB aériens ou PSEM pour des entreprises privées et publiques y compris dans le nucléaire ou la défense.
- Pilotage des affaires au niveau commercial, technique, financier, contractuel et managerial depuis la démarche commerciale jusqu'à la réalisation du projet.
- Élaboration du budget annuel de mes affaires.
- Participation à la construction de l'entreprise et au plan stratégique pluriannuel.
- Entretien et développement des relations avec les clients existants et prospections commerciales.

#### **02/2022 - 08/2022 :**

Assistant Responsable d'affaires HTB/HTA chez Eiffage énergie Systèmes Transport & Distribution Lyon, France sur Lyon

### Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## **Atouts et compétences**

---

montage, bilans financiers, budgets, Élaboration du budget, disjoncteurs, démontage, chiffrage, facturations, financiers, plan stratégique, appels d'offres, Gestion de contrats, planning, gestion de projet, gestion des marges, électrotechnique, Electrotechnique, nucléaire, Maintenance, management des équipes, suivi de la logistique, enregistrement des commandes, développer mes compétences, réalisation du projet, sécurité de l'entreprise, rénovation, prospections commerciales, Electronique

## **Permis**

---

Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

Taekwondo, Natation, plongé, chasse sous marine, LIS UMR