

Nathan J. - Né en 1998
97129
5 ans d'expérience
Réf : 2409240939

Agent de comptoir

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services Commerciaux.

Formations

06/2019 : Bac +3 à ITIC PARIS - Paris sur 75
Niveau Licence en LICENCE PRO Marketing Opérationnel

06/2017 : Bac +2 à Ecole privé BelAir
BTS en Assistant Gestion PME PMI

2015 : CAP à Lycée Sony Rupaire - Sainte-Rose (GP)

Expériences professionnelles

04/2021 - 08/2021 :

Commercial sur Les Abymes
Transmettre l'image de marque de l'entreprise
Faire des prospections
Faire le porte à porte pour présenter les offres
Développer les ventes et le portefeuille clients
Mettre en valeur les produits
Séduire de nouveaux clients et décrocher des contrats
Conseiller et faire des recommandations aux clients
Veiller à garder des contacts réguliers
Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur

09/2020 - 02/2021 :

Chef de comptoir , responsable d'agence sur Les Abymes
Ouverture et fermeture de l'agence
réception et état des lieux des véhicules
gestion de la flotte
conseil client
gestion de la caisse
Réservation et planification
Facturation et élaboration de contrat de location.

01/2020 - 09/2020 :

Agent de comptoir polyvalent sur 75
Ouverture et fermeture de l'agence
réception et état des lieux des véhicules
gestion de la flotte
conseil client

gestion de la caisse
Réservation et planification
Facturation et élaboration de contrat de location.

01/2019 - 07/2020 :

Employé commerciale sur 75
Aldi Marché, IDF
Esprit d'équipe
Communication
Gestion de l'espace de vente
Réception livraison
Logistique
Entreposage
Relation client

06/2018 - 12/2018 :

Assistante Service Après Vente
Réseaux sociaux et
Création de flyers, plaquettes et documents internes d'aide à la nouveaux médias
comprehension de l'offre
Gestion de l'espace de vente Enregistrement et planification des interventions
Validation des devis
Relation client

Langues

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit : avancé), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Approvisionnement, porte à porte, Budget, Création de flyers, devis, contrat de location, Facturation, état des lieux, Gestion PME, Relation client, Gestion de la relation client, Développer les ventes, Entreposage, Inventaire, Gestion d'équipe, Marketing Opérationnel, Marketing, Marketing digital, image de marque, Merchandising, Mettre en valeur les produits, Réseaux sociaux, Négociation de contrats, gestion de la flotte, Logistique, Gestion de la chaîne logistique, Planification de projet, Service Après Vente, Service à la clientèle, gestion de la caisse, Tenue de la caisse, Gestion de l'espace de vente, Ventes, Economie