

**Nathan J.** - Né en 1998  
**97129**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 2409240939**

## Agent de comptoir

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région DOM TOM, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

**06/2019** : Bac +3 à ITIC PARIS - Paris sur 75  
Niveau Licence en LICENCE PRO Marketing Opérationnel

**06/2017** : Bac +2 à Ecole privé BelAir  
BTS en Assistant Gestion PME PMI

**2015** : CAP à Lycée Sony Rupaire - Sainte-Rose (GP)

### Expériences professionnelles

---

**04/2021 - 08/2021** :

Commercial sur Les Abymes  
Transmettre l'image de marque de l'entreprise  
Faire des prospections  
Faire le porte à porte pour présenter les offres  
Développer les ventes et le portefeuille clients  
Mettre en valeur les produits  
Séduire de nouveaux clients et décrocher des contrats  
Conseiller et faire des recommandations aux clients  
Veiller à garder des contacts réguliers  
Assurer le suivi commercial et administratif de son secteur

**09/2020 - 02/2021** :

Chef de comptoir , responsable d'agence sur Les Abymes  
Ouverture et fermeture de l'agence  
réception et état des lieux des véhicules  
gestion de la flotte  
conseil client  
gestion de la caisse  
Réservation et planification  
Facturation et élaboration de contrat de location.

**01/2020 - 09/2020** :

Agent de comptoir polyvalent sur 75  
Ouverture et fermeture de l'agence  
réception et état des lieux des véhicules  
gestion de la flotte  
conseil client

gestion de la caisse  
Réservation et planification  
Facturation et élaboration de contrat de location.

**01/2019 - 07/2020 :**

Employé commerciale sur 75  
Aldi Marché, IDF  
Esprit d'équipe  
Communication  
Gestion de l'espace de vente  
Réception livraison  
Logistique  
Entreposage  
Relation client

**06/2018 - 12/2018 :**

Assistante Service Après Vente  
Réseaux sociaux et  
Création de flyers, plaquettes et documents internes d'aide à la nouveaux médias  
comprehension de l'offre  
Gestion de l'espace de vente Enregistrement et planification des interventions  
Validation des devis  
Relation client

## Langues

---

Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : bilingue / Ecrit : avancé), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

## Atouts et compétences

---

Approvisionnement, porte à porte, Budget, Création de flyers, devis, contrat de location, Facturation, état des lieux, Gestion PME, Relation client, Gestion de la relation client, Développer les ventes, Entreposage, Inventaire, Gestion d'équipe, Marketing Opérationnel, Marketing, Marketing digital, image de marque, Merchandising, Mettre en valeur les produits, Réseaux sociaux, Négociation de contrats, gestion de la flotte, Logistique, Gestion de la chaîne logistique, Planification de projet, Service Après Vente, Service à la clientèle, gestion de la caisse, Tenue de la caisse, Gestion de l'espace de vente, Ventes, Economie