

Pascal F. - Né en 1973
83400 Hyères
18 ans d'expérience
Réf : 2409270939

Menuisier monteur

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

2005 : CAP à GRETA MTI 94

CAP Menuisier Fabricant de menuiserie et agencement

2002 : Monteur en installation sanitaire à GRETA MTI 94

1993 : Bac +2

BTS Action Commerciale

1991 : Bac

BAC G3 Techniques commerciales

Expériences professionnelles

2021 - 2021 :

Poseur de cuisines, Rangements, Placards et menuiseries chez Cuisines Du Golfe sur Sainte Maxime

* La réception des produits. La gestion de l'outillage, des matériaux et équipements. La planification des déplacements. La préparation de la pièce à agencer. Le déploiement des réseaux d'électricité et de plomberie. L'agencement des meubles et accessoires. La pose de carrelage / faïences. La pose de l'électroménager et des équipements sanitaires. L'interaction avec les parties prenantes du chantier.

2005 - 2018 :

Artisan poseur de cuisines, salles de bains et menuiseries chez Pfi - Ambiance Loft sur Viry-châtillon

Responsable d'équipe

* Contrôler l'état du chantier avant de réaliser la pose.

* Sur le chantier, veiller à l'application des normes en vigueur et assurer le suivi des finitions poses de cuisines auprès d'une clientèle de particuliers : montage et assemblage des éléments de cuisines à partir d'un plan technique.

* Pratiquer le raccordement des appareils en fonction du plan, du devis, des faisabilités techniques.

* Informer le client de l'avancée des opérations.

* Effectuer tous les contrôles de sécurité nécessaires au bon fonctionnement du matériel.

* Effectuer les réglages et la mise en route des équipements.

* Expliquer au client l'utilisation des équipements installés.

* Une fois les travaux achevés, faire signer les certificats de fin de travaux.

2002 - 2005 :

Chaîne spécialisée dans les cuisines et salles de bains et l'aménagement intérieur et extérieur de la maison. chez Lapeyre sur Grigny

Responsable Univers Cuisine

• Accueillir les clients sur la surface de vente.

- Cerner leur projet cuisine, et/ou menuiserie.
- Conseiller les clients pour répondre au mieux à leurs attentes.
- Vendre les produits de l'univers et les services associés (livraison, installation, financement et prestations atelier).
- Gérer ses devis, ses dossiers installation et financement
- Contribuer à la qualité et à l'animation de la salle d'exposition.
- Participer à la mise en place des opérations commerciales.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Atouts et compétences

Accueillir les clients, mise en place des opérations, poses de cuisines, normes en vigueur, montage, assemblage des éléments, clientèle de particuliers, menuiseries, menuiserie, Vendre les produits, contrôles de sécurité, devis, gestion de l'outillage, planification des déplacements, parties prenantes, installation sanitaire, Placards, plomberie, salles de bains, pose de carrelage, finitions, réception des produits, salle d'exposition, raccordement des appareils, vente, Techniques commerciales, Informer le client, Conseiller les clients