

**Houda A.** - Né en 1994

**8 ans d'expérience**

**Réf : 2409301113**

## Freelancer

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**2022** : Formation Télépilote professionnelle sur Nantes

**2016** : Bac +5 à Université de Bordeaux, France. sur Casablanca

**2014** : Génie Civil Bâtiment et Travaux Publics à Ecole marocaine des sciences de l'ingénieur, Casablanca. sur Casablanca

**2010** : Bac à Lycée Moulay Ismail, Casablanca. sur Nantes

### Expériences professionnelles

---

**06/2022 à ce jour** :

Freelancer sur Nantes

Gestion de projet pour garantir le suivi de l'exécution de projets ;

Suivi des études d'exécution de projet ;

Levée de réserves ; Chiffrage précis de projets ; Expertise en pilotage de drone au service du secteur du BTP.

**11/2018 - 06/2022** :

Project Manager sur Paris

Chiffrage et négociation des offres commerciales ;

Exécuter les projets en assurant et en gérant l'échéancier, le budget et les études du projet,

S'assurer que le projet de construction est conforme aux normes du bâtiment actuelles ainsi qu'à toute autre exigence

réglementaire,

Planifier chaque étape du projet pour assurer l'achèvement réussi et gérer le matériel, et l'effectif nécessaires.

Gestion des rapports et des prévisions au moyen de SAP,

Clôturer les chantiers.

**01/2017 - 11/2018** :

Ingénieur Support technique & responsable commercial sur Paris

Trouver et générer de nouvelles affaires grâce à des activités de prospection et de réseautage proactives,

Prospection, production de pipelines, négociation et clôture de marché,

Contribuer au développement des affaires sur le marché français,

Identifier les opportunités de croissance et recommander des produits adaptés aux besoins,

Suivre l'évolution des produits Trimo et partager les retours clients,

Conseil technique et assistance aux clients internes et externes sur les projets sur le marché français,

Assister l'équipe commerciale avec une solution technique pour la vente des produits Trimo et la préparation

des offres,  
Visite des chantiers et supervision des produits (Réunion technique du site, proposition de solutions techniques...),

**03/2016 - 08/2016 :**

Ingénieur commercial sur Toulouse

Etudes des plans de conception et préparation des dossiers de réponses des appels d'offres internationaux.

## Langues

---

Anglais (Oral : bilingue / Ecrit : avancé), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : bilingue / Ecrit : avancé)

## Atouts et compétences

---

Architecture, Ingénieur Support, budget, vente des produits, conforme aux normes, Conseil technique, Drones, développement des affaires, prévisions, Chiffrage, préparation des offres, appels d'offres, Exécution de Projets, Gestion de projet, exécution de projet, CRM, Génie Civil, sciences de l'ingénieur, plans de conception, négociation des offres, Physique Chimie, assistance aux clients, Travaux Publics, BTP

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Equitation, Lecture, Guitare, Randonnées