

**Patrice R.** - Né le 23/04/1971  
**33760 Porte De Benauges**  
**31 ans d'expérience**  
**Réf : 2410171117**



## Directeur commercial, chef des ventes

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France avec une rémunération plus de 3000 euros, dans le Bâtiment second oeuvre.

### Formations

---

**2023** : Formateur Certifié CQP convention collective commerce de Gros à CGI CAMPUS sur Bordeaux (33)

**03/2022** : Formation Management à Dream Team Ludovic Girodon sur Paris (75)

**06/1992** : Bac +2 à Lycée François Mauriac sur Bordeaux (33)

BTS Comptabilité et Gestion d'entreprise

### Expériences professionnelles

---

**04/2018 - 07/2024** :

Directeur opérationnel Marketing et Merchandising chez Yesss Electrique sur Bordeaux (33)

Gérer l'animation commerciale et des espaces de vente de la DG Sud-Ouest (74 agences) en lien avec les DRs.

Animer la formation commerciale DG Sud-Ouest - Tournée accompagnée, formation présentielle et visioconférence, Créer des contenus pédagogiques

**09/2014 - 03/2018** :

Responsable Pole Technique Courant Faible chez Yesss Electrique sur Bordeaux (33)

Réaliser les devis techniques en lien avec la force de vente.

Former techniquement les collaborateurs et les clients

Animer des événements en agence, et créer des promotions

Former les jeunes commerciaux aux techniques de vente, tournées accompagnées

**01/2012 - 09/2014** :

Responsable Secteur Commercial chez Yesss Distribution sur Chaponost (69)

Animer commercialement et développer le chiffre d'affaires des Marques de Distributeur Yesss Electrique sur la

DG S-O sur les départements 33, 40, 46, 47, 31, 64, 65, 11, 65, 34, 19, 24, 86, 16

**04/2008 - 12/2011** :

Technico Commercial Itinérant chez Yesss Electrique sur Artigues Près Bordeaux (33)

Gérer, suivre et développer le portefeuille clients 700K€ à 1000 K€ annuel

**09/2007 - 03/2008** :

Technico Commercial Itinérant chez Sarl Sagi sur Langoiran (33)

Gérer, suivre et développer le portefeuille clients activité informatique et électricité industrielle domaine viti-vinicole

**06/2006 - 07/2007 :**

Technico Commercial Itinérant chez FI Distribution sur Porte De Benaugue (33)

Gérer, suivre et développer le portefeuille clients activité produit carrosserie

**01/1993 - 05/2006 :**

Gérant en charge du secteur commercial chez Sarl Sagi sur Langoiran (33)

Gérer, assurer le suivi et le développement portefeuille clients Informatique industrielle Viti-Vinicole.

Créer et développer un réseau revendeurs produits Viti-Vinicoles

Suivre les chantiers en lien avec les revendeurs et les électriciens

## Langues

---

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

## Logiciels

---

Office 365

## Atouts et compétences

---

Autonomie

Sens de l'organisation

Management direct et transverse d'équipe

Développement stratégique et commercial

Maîtrise des opérations marketing

Formation des collaborateurs

Coaching et aide à la prise de poste

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Sport : Rugby, Golf

Musique : Guitariste

Aime cuisiner pour les autres