

Léa M. - Né
13004 Marseille
6 ans d'expérience
Réf : 241114181512

Responsable carrière / responsable projet

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France.

Formations

20200630 : Bac +5 Master MBA Management des COORDINATION RELATION CLIENT / CONSULTANTS PROSPECTION MANAGEMENT ressources humaines; NÉGOCIATIONS
20190630 : Bac +3 Univeria | Grenoble Grenoble Bachelor Chargée de gestion Ressources humaines
20210630 : E.S.T.C GESTION DE PROJET RÉSEAUX SOCIAUX Marseille | Marseille Marseille E.S.T.C GESTION DE PROJET RÉSEAUX SOCIAUX
: GESTION D'EQUIPE Mway | Lyon Lyon GESTION D'EQUIPE

Expériences professionnelles

INGENIEUR D'AFFAIRES - DOMAINE - DIGITAL & INFORMATIQUE Développement Commerciale : Gestion de porte feuilles clients (dans le domaine Industriel) Gestion de porte feuilles projets - créations de nouvelles opportunités Prospection Négociations EN COURS

2023090120231231

Responsable carrière / Responsable projet MERITIS Création de contrats / Offres commerciales MERITIS - SEPTEMBRE 2023 Relation clients Recrutement : Entretiens 2 - suivis intégration - accompagnement. Management : Encadrement d'une équipe d'ingénieurs Management du consultant tout au long de la mission Mission RH : Validation PE - Entretien Annuel - validation d'activité - gestion des congés Responsable carrière / Responsable projet

2022020120230831

INGENIEUR D'AFFAIRES APTISKILLS Développement Commerciale : Gestion de porte feuilles clients (dans le domaine Industriel) Gestion de porte feuilles projets - créations de nouvelles opportunités Prospection APTISKILLS Négociations FEVRIER 2022 - Création de contrats / Offres commerciales AOUT 2023 Relation clients Recrutement : Sourcing - sélection profils - entretiens - suivis intégration - accompagnement / parrainage Management : Encadrement d'une équipe d'ingénieurs Management du consultant tout au long de la mission Mission RH : Validation PE - Entretien Annuel - validation d'activité - gestion des congés

2021010120211231

CHARGE DE RECRUTEMENT GOJOBS Sourcing / entretien / qualification CDD 2 MOIS

2020010120210101

CHEF DE PROJETS ARTISTIQUES & DEVELOPPEMENT COMMERCIALS YNERGIE FAMILY Développement Commerciale : Réponse aux AO - Rédaction des MT - Prospection - Recherche des AO Gestion de projet Artistique: Création du projet Révélateur - Création de la marketplace - Sourcing de Talents- Entretien - Insertion de Talents sur la marketplace- Gestion des événements (Boutiques, rencontres, SYNERGIE FAMILY 2020 - 2021 expositions, etc.)- Communication via les réseaux sociaux - Négociation de la commission - Mise en place de la stratégie sourcing - Management d'une équipe (Talents) - Suivi des intégrations - Gestion de l'organisation de projet (Tableau de bord, réunion, mis en place d'objectif) - Relation avec les talents - Gestion des budgets lors d'évènements - Mise en place de la Boutique physique

2019010120200101

CHARGÉE DE RECRUTEMENT ET RH// GESTION RELATION ECOLE Mission 1 : recrutement - Processus intégral du recrutement - Animation des réunions managériales Missions 2 : chargée des relations entreprises / écoles - Définition des besoins Prise de contact IKOS Forum Gestion de projet Mise en place du plan d'actions Animation des réunions 2019 - 2020

2018010120190101

CHARGÉE DE RECRUTEMENT FED CONSTRUCTION Processus intégrale du recrutement Créer et qualifier une base de données clients. FED CONSTRUCTION | Mise à jour des dossiers candidats AIX-EN-PROVENCE 2018 - 2019 Veille concurrentielle

Langues

- Français (orale : courant / écrite : intermédiaire) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Mise en place de la Boutique, Gestion des budgets, DEVELOPPEMENT COMMERCIAL, gestion de projet, CONCEPTION DE PROJETS, organisation de projet, RELATION CLIENT, Relation clients, Mise à jour des dossiers, PROSPECTION, plan d'actions, GESTION D'EQUIPE, Encadrement d'une équipe, Management d'une équipe, RÉSEAUX SOCIAUX, NÉGOCIATIONS, Gestion des événements, Animation des réunions, Sourcing, RESSOURCES HUMAINES, gestion Ressources humaines, Tableau de bord, Veille concurrentielle, Offres commerciales (Expert)