

Oumaima B. - Né  
69008  
3 ans d'expérience  
Réf : 24111418503

## Technico-commerciale b to b en alternance

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France.

### Formations

---

20230930 : Bac +5MBway Lyon, France; Université de Versailles de Saint Quentin en Yvelines, Paris Saclay, IAE Saint-Quentin-en-Yvelines, FranceParisMBA Management, Commerce, Entrepreneuriat; Master Management, parcours Evolutions Technologiques Organisationnelles et Stratégiques  
20200630 : Bac +3Université de La Réunion Saint-Denis, La RéunionRéunionLicence en Administration Economiques et Sociales  
20190630 : Bac +3Ecole Supérieure de Technologie Casablanca, MAROCLicence en Marketing et Vente  
20180630 : Bac +2Ecole Supérieure de Technologie CASABLANCA, MAROCDUT en Gestion des Entreprises et des Administrations; Option Gestion et Administration du personnel

### Atouts et compétences

---

consultations, demandes des clients, approvisionnement, B to B, magasins, Comptabilité, IAE, COMPETENCES ACADEMIQUES, connaissance client, Traitement des appels entrants, réaliser les devis, Management stratégique, Gestion des Entreprises, Gestion de l'agenda, Customer Relationship Management, Suivre la clientèle, délais de paiements, traitement des réclamations clients, Prospection de nouveaux clients, inventaire, gestion des stocks, inventaires, politique commerciale, Encadrer une équipe, Encadrement d'une équipe, Marketing, Marketing digital, Organisation d'événements, animations commerciales, traiter les commandes, Gestion informatique des commandes, Administration du personnel, Finance, relance téléphonique, veille concurrentielle, Vente, opérations commerciales, conseil aux clients, capacité d'écoute, étiquetage, Réaliser une étude de marché (Expert)

### Permis

---

Permis B

### Centres d'intérêts

---

- danse orientale