

Madiel D. - Né
69100 Villeurbanne
8 ans d'expérience
Réf : 2411150105



Manager commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2023 : Bac +5 à Lyon / France sur Lyon
MBA Strategy Business Innovation / IDRAC business school (Approfondissement: Ingénierie d'Affaires)

06/2016 : Bac +3 à ECES (Congo- Brazzaville) sur Brazzaville
Licence en Commerce et Marketing

06/2015 : Certificat d'Aptitudes Professionnelles (guide, protocole et étiquette) à l'occasion des onzièmes jeux africains / Brazzaville
Certificat d'Aptitudes Professionnelles (guide, protocole et étiquette) à l'occasion des onzièmes jeux africains / Brazzaville

06/2015 : Bac +3 à Université Marien NGOUABI / E.N.S Congo- Brazzaville sur Brazzaville
Licence d'enseignement (Anglais-Français)

Expériences professionnelles

11/2023 - 02/2024 :
Manager Commercial chez Jd Sport / Lyon Part-dieu / France sur Lyon
Gestion de l'équipe de vente (performance individuelle)
Contrôle des Indicateurs clés de Performance (KPI)
Veille concurrentielle
Veille sur le bon fonctionnement du Kiosk
Reporting régulier de l'activité

11/2021 - 09/2023 :
Apprenti Ingénieur Commercial et Chargé de prescription chez Sunpower
Développement de la prescription des solutions photovoltaïques auprès des Bureaux d'études et Architectes.
Gestion et animation des comptes clients (marchés résidentiel et tertiaire)
Répondre aux Appels d'offres photovoltaïques
Développement du réseau d'Installateurs photovoltaïques en France via la création de nouveaux partenariats
Présentation et argumentation des offres commerciales
Prospection de nouveaux Installateurs en France
Développement du marché du photovoltaïque en Afrique
Participation aux salons des Energies renouvelables
Gestion du processus d'enregistrement des garanties

01/2021 - 06/2021 :

Assistant d'éducation chargé des cours Espagnols chez Collège Léonard De Vinci , Chassieu Lyon sur Lyon

01/2016 - 12/2020 :

Technico-commercial terrain chez Arjo Service / Congo- Brazzaville sur Brazzaville

Prospection et construction du portefeuille clients

Identification et analyse des besoins clients

Rédaction des propositions commerciales

Négociation

Closing

Suivi et fidélisation clients

09/2015 - 12/2015 :

Interprète chez Protocole National De La République , Congo-brazzaville sur Brazzaville

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

Organisation des missions, analyse des besoins clients, B to B, Closing, Développement commercial, Développement du marché, Enseignement, Fidélisation de la clientèle, fidélisation clients, Répondre aux Appels d'offres, Développement du portefeuille clients, CRM, comptes clients, Ingénierie, Interprétariat, Linguistique, Gestion de l'équipe, Marketing, Négociation, Participation aux salons, Suivi administratif des commandes, Indicateurs clés de Performance, photovoltaïques, photovoltaïque, propositions commerciales, Veille concurrentielle, vente, offres commerciales, Ecoute active, Energies renouvelables

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Voyage : Espagne , Italie, Belgique, Pratique du fitness depuis cinq (5) ans, Romans de formation et autobiographique