

**Madiel D. - Né**  
**69100 Villeurbanne**  
**8 ans d'expérience**  
**Réf : 2411150105**



## Manager commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**06/2023** : Bac +5 à Lyon / France sur Lyon  
MBA Strategy Business Innovation / IDRAC business school (Approfondissement: Ingénierie d'Affaires )

**06/2016** : Bac +3 à ECES (Congo- Brazzaville) sur Brazzaville  
Licence en Commerce et Marketing

**06/2015** : Certificat d'Aptitudes Professionnelles ( guide, protocole et étiquette) à l'occasion des onzièmes jeux africains / Brazzaville  
Certificat d'Aptitudes Professionnelles ( guide, protocole et étiquette) à l'occasion des onzièmes jeux africains / Brazzaville

**06/2015** : Bac +3 à Université Marien NGOUABI / E.N.S Congo- Brazzaville sur Brazzaville  
Licence d'enseignement (Anglais-Français)

### Expériences professionnelles

---

**11/2023 - 02/2024** :  
Manager Commercial chez Jd Sport / Lyon Part-dieu / France sur Lyon  
Gestion de l'équipe de vente ( performance individuelle )  
Contrôle des Indicateurs clés de Performance ( KPI )  
Veille concurrentielle  
Veille sur le bon fonctionnement du Kiosk  
Reporting régulier de l'activité

**11/2021 - 09/2023** :  
Apprenti Ingénieur Commercial et Chargé de prescription chez Sunpower  
Développement de la prescription des solutions photovoltaïques  
auprès des Bureaux d'études et Architectes.  
Gestion et animation des comptes clients ( marchés résidentiel  
et tertiaire )  
Répondre aux Appels d'offres photovoltaïques  
Développement du réseau d'Installateurs photovoltaïques en  
France via la création de nouveaux partenariats  
Présentation et argumentation des offres commerciales  
Prospection de nouveaux Installateurs en France  
Développement du marché du photovoltaïque en Afrique  
Participation aux salons des Energies renouvelables  
Gestion du processus d'enregistrement des garanties

**01/2021 - 06/2021 :**

Assistant d'éducation chargé des cours Espagnols chez Collège Léonard De Vinci , Chassieu Lyon sur Lyon

**01/2016 - 12/2020 :**

Technico-commercial terrain chez Arjo Service / Congo- Brazzaville sur Brazzaville

Prospection et construction du portefeuille clients

Identification et analyse des besoins clients

Rédaction des propositions commerciales

Négociation

Closing

Suivi et fidélisation clients

**09/2015 - 12/2015 :**

Interprète chez Protocole National De La République , Congo-brazzaville sur Brazzaville

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

## Atouts et compétences

---

Organisation des missions, analyse des besoins clients, B to B, Closing, Développement commercial, Développement du marché, Enseignement, Fidélisation de la clientèle, fidélisation clients, Répondre aux Appels d'offres, Développement du portefeuille clients, CRM, comptes clients, Ingénierie, Interprétariat, Linguistique, Gestion de l'équipe, Marketing, Négociation, Participation aux salons, Suivi administratif des commandes, Indicateurs clés de Performance, photovoltaïques, photovoltaïque, propositions commerciales, Veille concurrentielle, vente, offres commerciales, Ecoute active, Energies renouvelables

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Voyage : Espagne , Italie, Belgique, Pratique du fitness depuis cinq (5 ) ans, Romans de formation et autobiographique