

Mescoor N. - Né

5 ans d'expérience

Réf : 241118141406



Auditeur énergétique - freelance

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

Formations

06/2021 : CERTIFICATION PROFESSIONNELLE DES ACTEURS DE MARCHES à IFCV | Levallois-Perret sur Levallois-perret

CERTIFICATION PROFESSIONNELLE DES ACTEURS DE MARCHES

06/2021 : Bac +3 à Bärchen Education | Paris sur Paris

LICENCE CONSEILLER FINANCIER

06/2019 : Bac +2 à IFCV | Levallois-Perret sur Levallois-perret

BTS BANQUE CONSEILLER CLIENTELE

06/2017 : Bac à Lycée Parc de Vilgénis| Massy sur Massy

BACCALAURÉAT STMG SPÉCIALITÉ RESSOURCES HUMAINES ET COMMUNICATION

06/2015 : à Lycée François Truffaut | Bondoufle; Essonne sur 91

/ : Bac +5

MASTER 2 EN GESTION DE PATRIMOINE

Expériences professionnelles

06/2023 - 10/2023 :

ASSISTANTE DE DIRECTION RH chez Aéroport D'orly sur Orly

Assurer le suivi du tableau de bord des présences. Saisie des pointages / Émargements manuels liés à la paie. Traitement des justificatifs et visites médicales. Suivi des dossiers maladie et prévoyance. Organisation des absences et des départs du personnel. Gestion des agendas. Organisation des réunions et comptes-rendus.

09/2022 - 02/2023 :

RESPONSABLE DU SERVICE COMMERCIAL ET ADMISSIONS chez Pause Professionnelle - Émirats Arabes Unis

Promotion école (60%) & Mise en place, organisation, encadrement et animation des journées de concours (40%).

Management :

Contrôle et suivi des objectifs

Mise en place des plans d'actions.

Animation des réunions d'équipe.

Conduite entretien de recrutement.

Gestion des congés et absences.

06/2022 - 09/2022 :

CONSEILLÈRE PATRIMONIALE chez Hbsc

Portefeuille: Clients ayant entre 50 000€ et 2 000 000€ d'avoirs.

Analyser le patrimoine du client et proposer des solutions à travers la mise en place d'un suivi d'objectifs définis avec celui-ci.

Expertise sur les thématiques suivantes: finance, fiscalité, droit de la famille, succession.

Gestion du risque au quotidien et conformité du portefeuille client.

09/2019 - 05/2022 :

CONSEILLÈRE PATRIMONIALE chez Banque Privée Et Agence Classique

Portefeuille: Clients ayant entre 150 000€ et 2 000 000 € d'avoirs.

Identifier les opportunités commerciales et proposer des solutions adaptées.

Promouvoir les produits et services de bancassurance aux particuliers.

Identifier les risques financiers (fraudes fiscales, blanchiment).

Développer et pérenniser son portefeuille client.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Atouts et compétences

PUB, Promouvoir les produits, Saisie des pointages, Capacité rédactionnelle, droit de la famille, gestion financière, GESTION DE PATRIMOINE, fiscalité, CRM, Négociation Relation Client, Suivi des dossiers maladie, Gestion du risque, GESTION DU TEMPS, Gestion d'équipe, bancassurance, Organisation des réunions, Animation des réunions, entretien de recrutement, Conduite d'entretien, RESSOURCES HUMAINES, risques financiers, suivi du tableau de bord, finance, BANQUE PRIVÉE, stratégies commerciales, Sens de l'écoute

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

basketball, natation, boxe, Beauté, Bien-être, Lecture, Maraudes