

Hatouma D. - Né

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 241118141436

Assistante de direction rh

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France.

Formations

: Bac +5 MASTER 2 EN GESTION DE PATRIMOINE

20210630 : Bac +3 Bärchen Education | Paris Paris LICENCE CONSEILLER FINANCIER

20190630 : Bac +2 IFCV | Levallois-Perret Levallois-Perret BTS BANQUE CONSEILLER CLIENTELE

20170630 : Bac Lycée Parc de Vilgénis | Massy Massy BACCALAURÉAT STMG SPÉCIALITÉ RESSOURCES HUMAINES ET COMMUNICATION

20210630 : CERTIFICATION PROFESSIONNELLE DES ACTEURS DE MARCHES IFCV | Levallois-Perret Levallois-Perret CERTIFICATION PROFESSIONNELLE DES ACTEURS DE MARCHES

20150630 : Lycée François Truffaut | Bondoufle; Essonne 91

Expériences professionnelles

2023060120231031

ASSISTANTE DE DIRECTION RHAéroport d'Orly Assurer le suivi du tableau de bord des présences. Saisie des pointages / Émargements manuels liés à la paie. Traitement des justificatifs et visites médicales. Suivi des dossiers maladie et prévoyance. Organisation des absences et des départs du personnel. Gestion des agendas. Organisation des réunions et comptes-rendus.

2022090120230228

RESPONSABLE DU SERVICE COMMERCIAL ET ADMISSIONS PAUSE PROFESSIONNELLE - ÉMIRATS ARABES UNIS Promotion école (60%) & Mise en place, organisation, encadrement et animation des journées de concours (40%). Management : Contrôle et suivi des objectifs Mise en place des plans d'actions. Animation des réunions d'équipe. Conduite entretien de recrutement. Gestion des congés et absences.

2022060120220901

CONSEILLÈRE PATRIMONIALE HBSC Portefeuille: Clients ayant entre 50 000€ et 2 000 000€ d'avoirs. Analyser le patrimoine du client et proposer des solutions à travers la mise en place d'un suivi d'objectifs définis avec celui-ci. Expertise sur les thématiques suivantes: finance, fiscalité, droit de la famille, succession. Gestion du risque au quotidien et conformité du portefeuille client.

2019090120220531

CONSEILLÈRE PATRIMONIALE BANQUE PRIVÉE ET AGENCE CLASSIQUE Portefeuille: Clients ayant entre 150 000€ et 2 000 000 € d'avoirs. Identifier les opportunités commerciales et proposer des solutions adaptées. Promouvoir les produits et services de bancassurance aux particuliers. Identifier les risques financiers (fraudes fiscales, blanchiment). Développer et pérenniser son portefeuille client.

Langues

- Anglais (orale : courant / écrite : intermédiaire), Français (orale : maternelle / écrite : expérimentée) parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

PUB, Promouvoir les produits, Saisie des pointages, Capacité rédactionnelle, droit de la famille, gestion financière, GESTION DE PATRIMOINE, fiscalité, CRM, Négociation Relation Client, Suivi des dossiers maladie, Gestion du risque, GESTION DU TEMPS, Gestion d'équipe, bancassurance, Organisation des réunions, Animation des réunions, entretien de recrutement, Conduite d'entretien, RESSOURCES HUMAINES, risques financiers, suivi du tableau de bord, finance, BANQUE PRIVÉE, stratégies commerciales, Sens de l'écoute (Expert)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

- basketball, natation, boxe, Beauté, Bien-être, Lecture, Maraudes