

Christophe M. - Né
17690 Angoulins Sur Mer
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 241230172005



Commercial/chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2021 : Bac +3 à Ecole de Commerce EXCELIA
Bachelor Business Banque Assurances - Bloc Compétences Certification RNCP

12/2020 : à ECP Formations
Formation de Formateur Occasionnel Certification RNCP

12/2003 : à AZUR ASSURANCES
Brevet Professionnel d'Agent Général d'Assurance

12/1988 : Bac +2 à I.U.T. Poitiers
D.U.T. Génie Thermique et Energies

Expériences professionnelles

01/2024 - 12/2024 :
Conseiller Service Entreprises chez France Travail sur Lagord
Contribuer à la réussite des recrutements, conseiller en ressources humaines. Informer et promouvoir l'offre de service, le marché du travail, les aides à l'emploi. Organiser et animer des actions collectives et individuelles.

01/2023 - 12/2023 :
Responsable d'Agence chez Ridoret Energie sur La Rochelle
Co-construire le lancement de l'agence : offre commerciale, budgets, KPI, management. Construire et développer une clientèle (visites, études techniques, chiffrages). Assurer le suivi de l'activité, l'analyse des indicateurs et des résultats. Gérer l'administratif, participer aux dossiers administratifs des aides (CEE, MaPrimeRénov').

01/2022 - 01/2023 :
Technico-commercial chez Dalkia Froid Solutions sur La Rochelle
Développer une clientèle, élaborer et renégocier les contrats, fidéliser. Accompagner l'équipe d'exploitation (contrats, travaux).

01/2022 - 12/2022 :
Technico-commercial chez Ridoret Energie sur La Rochelle

01/2021 - 01/2022 :
Commercial chez Groupe Prevoir sur La Rochelle
Développer une clientèle et gérer un portefeuille.

01/2018 - 01/2019 :

Manager d'Activités chez Garanka sur Périgny

Manager l'opérationnel : organisation, tableaux de bord, devis, stocks, logistique, commandes, flotte des véhicules, outillage, sécurité. Manager une équipe de 15 personnes : entretiens individuels, réunions, plannings. Gérer l'administratif et le relationnel avec la clientèle.

01/2015 - 01/2024 :

Animateur Commercial dans l'Economie Collaborative chez Centrale D'achats

Recruter, coacher, motiver et accompagner un réseau de conseillers acheteurs-revendeurs. Créer et animer des sessions de formation et d'informations. Développer une clientèle, gérer les commandes et les livraisons.

01/1990 - 01/2018 :

Vendeur Conseil chez Decathlon / Castorama / Maisons Du Monde

01/1990 - 01/1993 :

Agent Général d'Assurance chez Azur Assurances

2500 clients (35% Pro) CA : 1500 000 €.

01/1990 - 01/1992 :

Responsable de Magasin Piscine Pompage Arrosage chez Aquasystemes

CA : 420 000 €.

01/1990 - 01/1997 :

Animateur de Réseau en Vente Directe chez Gepm Puis Soladis

150 distributeurs.

01/1990 - 01/1993 :

Thermicien Conseil chez Comptoir Charentais Du Chauffage

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sciences et environnement, Bricolage, Développement personnel, Sports : fitness, ski, équitation, Arts : peinture, création d'objets en bois