

Thomas P. - Né
69003 Lyon
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 241230172032



Développeur foncier

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

09/2024 : Bac +5 à IMSI Lyon

Master of Science - Management des services immobiliers Spécialisé en aménagement et promotion immobilière.

06/2020 : Bac +5 à IDRAC Business School Lyon

MBA Spécialisé Strategy & Business Innovation Stratégie de marque & marketing digital en alternance.

06/2018 : Bac +3 à IDRAC Business School Lyon

Bachelor Responsable du Marketing et du Développement Commercial

06/2017 : Bac +2 à Institut Carrel Lyon 6

BTS Management des Unités Commerciales

Expériences professionnelles

09/2023 - 09/2024 :

Développeur foncier chez Idéal Groupe sur Lyon

Prospection / Détection d'opportunités foncières / Analyse des réglementations. Étude de faisabilité / Étude de marché / Bilan financier. Rédaction et remise d'offres / Rendez-vous propriétaires / Rendez-vous mairie.

09/2022 - 09/2023 :

Développeur foncier chez Bati-lyon Promotion sur Lyon

Prospection / Détection d'opportunités foncières / Suivi des fichiers fonciers et cadastraux. Faisabilité / Bilan financier / Rédaction d'offres / Étude de marché / Rendez-vous propriétaires.

01/2021 - 12/2022 :

Chargé commercial et marketing chez Storkeo sur Lyon

Rédaction et publication de posts sur les réseaux sociaux (Instagram / LinkedIn). Élaboration et gestion de la stratégie de communication. Création de visuels à destination des salons professionnels / Organisation et logistique des événements professionnels. Gestion relation clients, prospection clients, recherche et analyse des besoins clients. Proposition solutions commerciales. Facturation.

01/2019 - 03/2020 :

Chargé marketing et communication chez Fulll Lyon sur Lyon

Gestion réseaux sociaux, rédaction de contenus pour différents supports, suivi des clients et prospects (Twitter et LinkedIn). Gestion et organisation d'événements (Congrès Experts Comptables, plus de 6000 congressistes présents / 300 prospects enregistrés). Création et gestion de BDD clients (Ines / plus de 500 clients). Gestion relation clients. Analyse de résultats statistiques et qualitatifs (KPIs). Diagnostics d'études concurrentielles.

01/2019 - 07/2019 :

Business Developer chez Lyon Entreprises sur Lyon

01/2018 - 07/2018 :

Assistant communication interne chez Orange sur Lyon

01/2016 - 12/2018 :

Conseiller en vente chez Célio sur Lyon

Langues

Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Sport, Musique, Mode, Voyage, Histoire