

Antoaneta A. - Né
92210 Saint-cloud
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 241231085845

Commerciale

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2007 : Bac +3 à CNAM
DESE, Commerce et marchés internationaux

12/1999 : Bac +2 à LA SORBONNE PARIS IV
DEUG en Lettres françaises

12/1988 : Bac +3 à Université Veliko Tarnovo
DES en Lettres modernes françaises

Expériences professionnelles

04/2024 - 08/2024 :
Chargée de développement commercial chez Sté Galaad Autonomie
Création et optimisation d'un réseau de prescripteurs dans le secteur de la Santé et le secteur social.

09/2022 - 03/2024 :
VRP Clients VIP chez Quinting sur Paris
Business developer, promotion des collections de haute horlogerie.

10/2019 - 09/2021 :
Commerciale chez Société Paredes sur Paris
Fidélisation et développement d'un portefeuille clients Grands comptes Entreprises de propreté ; satisfaction client ; gestion de la relation client CRM ; business developer - nouveaux clients, services et projets ; expertise en contrats de prestations de services.

12/2017 - 09/2019 :
Consultante commerciale pour la création d'une société d'import d'eau de source haut de gamme chez
Consultante Commerciale sur Paris
Conseil en stratégie commerciale et lancement de nouveaux produits.

11/2016 - 11/2017 :
Déléguée commerciale chez Rentokil Initial Suisse sur Genève
Fidélisation et développement du portefeuille clients à Genève et la Suisse Romande - Grands comptes et PME ; garantie de la satisfaction client ; gestion de la relation client CRM ; business developer - nouveaux clients, services et projets ; expertise en contrats de prestations de services.

09/2007 - 10/2016 :

Commerciale chez Groupe Rentokil Initial sur Paris

Fidélisation et développement d'un portefeuille clients Grands comptes et PME ; garantie de la satisfaction client ; gestion de la relation client CRM ; Business developer - nouveaux clients, services et projets ; expertise en contrats de prestations de services.

01/2007 - 12/2007 :

Commerciale chez Société De Nettoyage Azur Net

Développement du portefeuille client nouveau business.

01/2003 - 12/2006 :

Business developer chez Sté Abert Stores sur Paris

Création du portefeuille client BtoB et son développement et fidélisation.

01/2002 - 12/2003 :

Commerciale sédentaire chez Caisse Des Dépôt

Développement nouveaux clients.

01/2000 - 12/2002 :

Commerciale sédentaire chez Cabiner Flabeau sur Paris

Développement nouveaux clients.

01/1996 - 12/1999 :

Interprète chez Délégation De Bulgarie Auprès De L'unesco sur Paris

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Russe (Oral : notions / Ecrit : débutant), Bulgare (Oral : notions / Ecrit : débutant)