

Aziz T. - Né
78990 Elancourt
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2501051737



Diagnostiqueur immobilier / chef de secteur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

/ : Bac +2 à DAVA Versailles
BTS Négociation et relation client

/ : à Université de Versailles St Quentin en Yvelines
D.A.E.U : Diplôme D'accès aux études universitaires

/ : Bac +2 à SONELO
Certification Professionnelle | Diagnostiqueur Immobilier Bac+2

Expériences professionnelles

01/2017 - 12/2024 :

Chef de Secteur Commercial chez British American Tobacco / Lg Electronics

Développement commercial pour différents clients, GSS sur 6 départements : 75, 78, 91, 92, 94, 45. Planification du planning mensuel et optimisation des tournées sur un secteur géographique. Gérer un portefeuille client et assurer le relationnel. Contrôle des stocks et des prix, lutte anti rupture. Veille concurrentielle, prise d'information stratégique sur la marque et la concurrence. Formation vendeurs aux produits et relai des offres promotionnelles de la marque. Reporting quantitatif et qualitatif quotidien et hebdomadaire. Management d'animateurs terrain et suivis de challenges.

01/2009 - 12/2017 :

Commercial Finance & Assurances chez Oney Bank

Commercial sédentaire en agence 2009 - 2015 puis Attaché commercial GSS 2015 - 2017. Ventes et conseils de crédit à la consommation et assurances IARD, Vie. Fidélisation d'un portefeuille clients. Mise en place d'opérations commerciales autour de l'agence. Prospection clients, (Physique, téléphonique, mailing). Gestions administratives : archivage, courriers de relance, traitement des anomalies. Animations commerciales : Animation des objectifs équipe, des challenges. Formations vendeurs aux produits et offres commerciales.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Voyages, Création cinématographique, Théâtre, Improvisation théâtrale, champion de France 2004