

Eric B. - Né
95600 Eaubonne
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501061411

Consultant en gestion et développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2013 : Bac +2 à Comptalia Montpellier
Gestionnaire de paie

12/2010 : Bac +5 à IGS Paris
Master 2 en Direction et Management RH

12/2008 : à CFI Paris
Gestionnaire de centre de contrôle technique poids lourds

12/2000 : Bac +3 à ESCRA/ISCAM
Maitrise en gestion entreprises & clientèle

12/1987 : Bac +3 à EPCRA
Licence gestion marketing après-vente

12/1980 : Bac à ENTSOA
BTS technique et services automobiles

Expériences professionnelles

01/2011 - 12/2011 :
Conseil en Ressources Humaines chez Agrobio sur Cotonou
Création du pôle Humaines, sourcing et recrutement des employés, rédaction des statuts, recherche de financements.

01/1996 - 12/1999 :
Assistant planning et conducteur bus et tram chez Sem Des Transports En Commun De Grenoble sur Grenoble

01/1994 - 12/1996 :
Chef de secteur commercial, Vendeur en concession chez Ford sur Colmar

01/1991 - 12/1993 :
Technico-commercial régional chez Hofmann sur Rhône-alpes

01/1987 - 12/1990 :
Inspecteur technique chez Sonauto sur Cergy-pontoise

01/1981 - 12/1987 :
Chef d'atelier chez 5ème Grdb sur Tübingen

/ à ce jour :

Mandat social et Président chez Emaxiom Sas

Société de consultant paie et gestion sociale auprès de PMI, autoentrepreneurs. Interventions ponctuelles et chargé du développement clientèle.

/ à ce jour :

Micro entreprise chez Axiom

Soutien scolaire élémentaire et primaire, Cours à domicile adulte, informatique CPF et plan.

/ à ce jour :

Métreur et agencement cuisine chez Ikea

Chargé de la Région parisienne pour société sous-traitante. Visites sur rendez-vous préparés, suivi de dossier jusqu'à la réalisation. Encadrement des poseurs indépendants.

/ à ce jour :

Responsable Service Formation chez Securitest & Asf sur Le Mans

Réorganisation et Management du service composé de 3 employées et de 3 cadres formateurs, mise en place d'un plan de formation pour les 3600 salariés/partenaires.

/ à ce jour :

Responsable marketing après-vente et Adjoint au Directeur des Services chez Daimlerchrysler

Chargé de la promotion nationale du concept après-vente autobus Mercedes et Setra.

/ à ce jour :

Dirigeant de centre de profit chez Centre Technique Poids Lourds sur Villabé (91)

Modification du processus des Recrutements, gestion administrative du Centre technique, création d'un système de gestion du temps, du suivi des paies et des congés.

Centres d'intérêts

Soutien scolaire, Informatique à domicile