

Christophe O. - Né le 01/01/1981
06800 Cagnes-sur-mer
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2501091400

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2006 : Bac +3 à Ecole supérieure
Master 1 Management commercial

12/2004 : Bac +2
Brevet Technicien Supérieur Force de vente

12/2003 : Bac
Baccalauréat série STT

Expériences professionnelles

01/2022 - 09/2023 :

Responsable Adjoint Commercial chez Sfr France sur Cannes

Accueil et prise en charge du client, présentation, argumentation et mise en valeur des produits, participation aux RDV fournisseurs, vente de produits périphériques (Assurance et extension de garantie), gestion des stocks et litiges, suivi des ventes et fidélisation de la clientèle.

06/2017 - 09/2017 :

Conseiller commercial Leader chez Bouygues Telecom sur Paris (75)

Accueil et conseil clients, vente des produits et services, suivi des ventes et fidélisation de la clientèle, gestions des stocks et des litiges.

01/2017 - 10/2021 :

Conseiller Commercial Leader et Satisfaction client chez Orange France sur Boulogne-billancourt

Accueil clientèle des produits et services Orange, participe activement à la satisfaction client, conseil et vente des produits stratégiques d'Orange, négociation commerciale et fidélisation de la clientèle, traitement des demandes clients de "bout en bout" (Réclamations, SAV).

02/2011 - 06/2012 :

Conseiller Commercial chez Orange France sur Neuilly-sur-seine

Accueil clientèle et vente des produits et services Orange, suivi des ventes et gestions des stocks, assurer la bonne tenue de la boutique, contribution à l'atteinte des objectifs (satisfaction clients, CA), gestion de caisse, réalisation des inventaires.

10/2007 - 01/2010 :

Responsable commercial Adjoint chez Noos-numericable sur Orléans

Accueil clientèle et vente des produits et services, négociation commerciale et fidélisation de la clientèle,

traitement des factures et relances des clients, assurer la qualité de service, participation à la gestion de la boutique (réception des livraisons, inventaire, caisse), rapport d'activités commercial, management commercial et reporting, gestion des litiges.

Centres d'intérêts

Voyages, Sport, Nouvelles technologies