

**Tristan A. - Né**  
**92600 Asnières-sur-seine**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501101952**



## Commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2012** : à IFSI

**06/2010** : Bac à Lycée Jules Ferry  
BAC ES (Mathématiques)

### Expériences professionnelles

---

**01/2022 - 02/2024** :

Commercial (recrutement) chez Tertialis sur Paris (75)

Gestion d'un portefeuille de clients et prospects, développement de relations commerciales. Négociation commerciale et conseil stratégique en recrutement. Prospection par différents canaux (téléphone/mail/terrain). Sourcing et sélection de candidats, conduite d'entretiens et rédaction de synthèses. Formation des nouveaux collaborateurs et encadrement des alternants. Suivi des processus administratifs liés aux contrats et à la facturation. Marge brute annuelle dégagée >200k.

**05/2020 - 12/2021** :

Commercial BtoB chez Francotyp Postalia sur Nanterre

Gestion d'un portefeuille de 200 clients et prospects. Prospection et acquisition de nouveaux clients, développement de partenariats (cross selling). Fidélisation de la clientèle et gestion des renouvellements de contrats. Réponse aux appels d'offres et gestion des comptes grands comptes. Formation des nouveaux commerciaux aux techniques de vente et au CRM.

**02/2018 - 12/2019** :

Directeur magasin chez Courir Italie 2 sur Paris (75)

Développement du chiffre d'affaires (4M € annuel, +23% la première année) et gestion du compte d'exploitation. Mise en place et suivi des plans d'action basés sur l'analyse des KPI. Recrutement, formation et gestion d'une équipe de vente (15 collaborateurs). Animation commerciale régionale en lien avec les KPI's à forte valeur sur le point de vente.

**01/2012 - 01/2018** :

Floor manager / Animateur des ventes / Conseiller de vente chez Gap / Intersport / Gosport sur Paris

Animation commerciale : Pilotage et motivation des équipes de vente (jusqu'à 30 collaborateurs). Suivi des KPI et plans d'action. Négociations fournisseurs, gestion des commandes. Développement de partenariats.

### Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Allemand (Oral : notions / Ecrit : débutant)

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

Natation (participation aux championnats de France Junior), Football (en club 12 ans), Fitness, Running, Bricolage (rénovation complète de 2 appartements), Géopolitique