

**Laurent M. - Né**  
**83440 Fayence**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501110444**

## **Responsable surface de ventes**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### **Formations**

---

**06/2002** : informatique à Formation pour Adulte  
informatique

**06/1999** : communication à cabinet FONCTIONS  
communication

**06/1998** : Vente à cabinet A.C.E  
Vente

**06/1993** : Bac à Lycé Jules ferry  
niv Bac, F3 electrotechnique

/ : IOBSP à CA consumer finance  
IOBSP

### **Expériences professionnelles**

---

**01/2003 à ce jour :**

Responsable surface de ventes chez Castorama sur Le Cannet, Provence-alpes-côte D'azur, France  
négociation - achat - vente - recrutement  
Garant de la vente en libre service  
Encadrement et animation d'une équipe de vente (14 personnes)  
Responsabilité du chiffre d'affaires et de la rentabilité.

**01/2003 - 05/2003 :**

Adjoint Responsable informatique chez E.leclerc sur Cannes  
maintient et mise à jour des serveur caisse / pricing

**06/2002 - 12/2002 :**

Webmaster chez Philips Semiconductors sur Sophia Antipolis, Provence-alpes-côte D'azur, France  
Développement de l'intranet Local (Sophia).

**05/2001 - 12/2001 :**

Webmaster chez Ikon Office Solutions sur Sophia Antipolis, Provence-alpes-côte D'azur, France  
Etude d'un Plan de communication, en vue de la création de l'intranet du  
groupe

**01/2000 - 12/2001 :**

Employé principal chez Carrefour chez Adecco France sur Puget Sur Argens  
Employé de rayon puis Principal chez Carrefour, encadrement d'une équipe de 5 personnes.

**01/1998 - 01/2000 :**

Assistant chef de magasin (itinérant) chez Aldi Stores  
Poste itinérant sur la région P.A.C.A. Objectifs : management des équipes (5 personnes par magasin sur 5 magasins), gestion et tenue des magasins en collaboration avec les directeurs au sein de la société de discount alimentaire.

**01/1998 - 12/1999 :**

Vendeur Multimedia chez Interdiscount sur Frejus  
Poste sur le département du Var. Objectifs : acquisition de compétences dans le domaine de la vente en multimédia et complément de formation à l'informatique.

**10/1994 - 01/1998 :**

Agent Technico-commercial / chef d'équipe chez Bcph / Avm Provence sur Le Muy, Provence-alpes-côte D'azur, France  
Agent technico-commercial itinérant sur la région P.A.C.A et les départements limitrophes. Objectifs : vente en porte à porte et sur rendez-vous dans le domaine de la rénovation de l'habitat de travaux à comptant ou à crédit. Encadrement et management d'une équipe de 5 commerciaux.

**06/1993 - 09/1994 :**

Responsable achat / vente V.O chez E.c.d sur Région De Fréjus, France  
Responsable achat V.O : adjudications en salles des ventes.  
Vente de V.O.

## Langues

---

Allemand (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : commerciale / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Occitan (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

## Atouts et compétences

---

achat, vente en porte à porte, B2C, magasin, magasins, Développement des compétences, Gestion de la relation client (CRM), intranet, animation d'une équipe, encadrement d'une équipe, management des équipes, management d'une équipe, Multimedia, Gestion de la chaîne logistique, Stores, pricing, Plan de communication, rénovation de l'habitat, ventes, vente, domaine de la vente