

Arthur M. - Né
75000 Paris
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501120524



Développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2016 : Bac +5 à ESC PAU
Master en Ventes B2B

12/2013 : Bac +3 à ESC BREST + Napier University of Edinburgh
Bachelor en Administration des Entreprises

12/2010 : Bac
Baccalauréat, option économique et sociale

Expériences professionnelles

06/2023 - 06/2024 :
Account Manager chez Reeverse Systems sur Nantes
Développement des ventes en France, cibles : C-level (ETI, Grands Groupes), structuration du service commercial.

01/2021 - 01/2023 :
Director of Strategic Partnerships chez Swiss Organic Partners sur Nantes
Développement des ventes sur les réseaux : boutiques spécialisées, spas et hôtels de luxe, marques et fabricants cosmétiques et nutraceutiques.

01/2020 - 06/2021 :
Account Executive chez Airgraft - Ex Pearl Studios sur Montréal
Développement des ventes B2B (US & Canada), sourcing de fournisseurs, responsable du développement de l'entité Canadienne.

01/2017 - 06/2019 :
Key Account Manager chez Groupe Naos sur Montréal
Développement d'un portefeuille clients US & Canada, recommandations stratégiques et développement de nouveaux canaux de distribution.

01/2015 - 01/2017 :
Business Developer chez Groupe Batteur Nord Amérique sur Montréal
Création de la filiale Nord Américaine du Groupe Batteur France, développement des ventes aux US et Canada.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Rugby, Course à pied, Surf, Musique, Cinéma