

**Pascal D. - Né**  
**34690 Fabregues**  
**Plus de 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501121413**

## Responsable d'agence

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2020** : à SECURITE CIVILE  
Prévention et Secours Civique niveau 1

**12/2013** : à AFPA  
CQP Responsable de Rayons

**12/1984** : Bac à COUBERTIN  
BEP ET CAP Comptable

**12/1983** : à COUBERTIN  
Employé de Bureau

### Expériences professionnelles

---

**01/2021 - 12/2024** :  
Responsable d'Agence chez V2v Flexiloc sur Gigean (34)  
Création, développement et gestion du centre de profit, garant de la bonne application de la politique commerciale : des grands groupes, d'entreprises régionales, locales et collectivités, dans un secteur géographique défini. Veille de l'agence aux niveaux humains, logistique, concurrentiel, afin de d'identifier les pistes pouvant générer du CA et augmenter la marge.

**01/2014 - 12/2020** :  
Commercial chez Loxam sur Saint-maximin (83)  
Développement activité commerciale, suivi qualitatif de la clientèle et prospects, recherche du besoin, propositions commerciales, ventes incitatives et de services, échanges d'informations avec l'équipe, veille concurrentielle, suivi et analyse des résultats des ventes. Gestion du personnel atelier et de livraison (4 personnes).

**01/2013 - 12/2014** :  
Employé Libre Service ELDPH CDD chez Intermarche sur Roquefort-les-pins (06)  
Approvisionnement des rayons, respect de l'implantation, rotations, contrôle DLC/DLUO polyvalence sur rayons épicerie, liquide et DPH.

**01/2012 - 12/2012** :  
Responsable commercial CDD chez Gloriant Bureautique sur Autingues (62)  
Développement activité commerciale, appui technique et définition des plans d'actions, suivi clientèle et prospects, définition du besoin, veille concurrentielle, gestion du personnel administratifs (2p) et commerciaux (4p), suivi et analyse des résultats et ajustement si nécessaire.

**01/2007 - 12/2011 :**

Commercial Terrain chez Bergerat Monnoyeur Location sur Saint-léonard (62)

Développement activité commerciale, proposition commerciale, suivi qualitatif de la clientèle et prospects, recherche du besoin, échanges d'informations avec l'équipe, veille concurrentielle, suivi et analyse des résultats des ventes.

**01/2004 - 12/2006 :**

Responsable Achats et Stocks chez Regionelec sur Loon-plage (59)

Achats stocks et chantiers, suivis des sous traitants et respect des consignes de sécurité, rapprochement et contrôles des factures, tarifs et délais de livraisons, responsable des inventaires physiques.

**01/1999 - 12/2004 :**

Responsable de ligne production Conducteur Composite chez Alcatel Submarine Network sur Calaise (62)

Fabrication de câbles de fibres optiques.

**01/1997 - 12/1999 :**

Responsable de dépôt CDD chez Mullet Matériaux sur Calaise (62)

Gestion, suivis et optimisation des stocks et approvisionnements, inventaires physiques, contrôle qualitatif du stockage et étiquetage, planifications des livraisons, renseignements et services aux clients, encadrement d'une équipe de 4 personnes.