

Jérôme T. - Né
69000 Lyon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2501121454

Commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

06/2012 : Bac +2
BTS BANQUE Marché des particuliers

Expériences professionnelles

06/2023 - 12/2023 :
Entrepreneur indépendant chez Tatoueur Professionnel - Vitrophaniste
Gestion administrative entrepreneuriale. Utilisation des Réseaux sociaux.
Accompagnement et création des projets graphiques.
Maîtrise des techniques de tatouage et d'hygiène.
Création et pose de vitrophanie.

09/2022 - 04/2023 :
Conseiller national certification RH chez Tti Academy
Conseils et accompagnement d'entreprises (coach / consultant).
Commercialisation de certification RH sur le territoire national.
Gestion administrative et planification des formations.
Formé au DISC de Marston.

08/2017 - 08/2022 :
Conseiller formations professionnelles chez Ecf Cesr Fp
planification
Conseils et commercialisation des formations professionnelles en
transport routier et logistique (Région ARA - France travail -
particuliers et entreprises). Relation direct avec les OPCO.
Gestion administrative, planification et facturation des formations.
Organisation des plannings formateurs et gestion du parc véhicules
lourds.

11/2013 - 07/2017 :
Conseiller de vente - responsable de zone de vente chez Nature & Découvertes
Gestion de zone de vente du magasin (conseils aux clients et gestion SAV).
Mise en place des ateliers découvertes.
Formation de stagiaires (Vente, gestion de stock, coaching)

10/2012 - 06/2013 :
Attaché commercial chez Crédit Agricole Centre-est

Gestion d'un portefeuille clients (moyenne 150 clients). Vente de produits bancaires et d'assurances. Formation assurance vie et IARD

10/2009 - 06/2012 :

Equipier polyvalent - Formateur chez Mcdonald's France

Polyvalence du poste. Management d'équipiers (cuisine et caisse).

Formation des nouveaux équipiers aux différents postes du restaurant

Langues

Anglais (Oral : moyen / Ecrit : débutant), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Atouts et compétences

hygiène, assurance vie, Conseils aux Entreprises, coaching, magasin, Commercialisation, Communication interpersonnelle, graphiques, vitrophanie, formations professionnelles, facturation, Gestion administrative, Gestion d'un portefeuille clients, gestion du parc véhicules, planning, planification des formations, Organisation des plannings, organisation de formations, Formation de stagiaires, Relation client, CRM, gestion de stock, gestion d'équipe, SAV, secteur commercial, Vente de produits bancaires, transport routier, Vente, conseils aux clients

Centres d'intérêts

Musique (groupe / scène)