

**Salem O. - Né**  
**95300 Pontoise**  
**5 à 10 ans d'expérience**  
**Réf : 2501140705**

## Ingénieur d'affaire

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Bâtiment.

### Formations

---

**12/2017** : Bac +5 à UMMTO  
Master 2 en commercialisation des services - MARKETING

**06/2016** : Bac +4 à UMMTO  
Master 1 commercialisation des services - Marketing

**06/2016** : Bac +3 à EGGCI PARIS sur Paris  
Bachelor - INEGENIEUR D'AFFAIRE

**06/2015** : Bac +3 à UMMTO  
Licence 3 LMD - COMMERCE INTERNATIONAL

**06/2014** : Bac +3 à UMMTO  
Licence Classique - Science économie et de gestion commercial

**07/2009** : Bac à Lycée Sahoui Aldjia  
Baccalauréat - Sciences Expérimental

/ : Certification Marketing Digital  
Certification Marketing Digital

### Expériences professionnelles

---

**04/2023 - 12/2023** :  
Ingénieur d'affaire chez Setelia Sas Issy Les Moulineaux 92130  
Société de Télécom , rattaché au département de VTM ( validation des terminaux mobiles )

**04/2020 - 01/2023** :  
Commerçant indépendant en électroménagers chez Eniem Space En Algérie  
Conventionné avec l'entreprise nationale des industries de l'électroménagers " ENIEM " autant que représentant officiel de la région d'Azazga dans le cadre des ENIEM SPACE en Algérie.

**01/2019 - 10/2019** :  
Manager de surface chez Sarl Hyperba Shop Tizi Ouzou  
Gestion de l'activité commerciale du point de vente dans sa globalité,  
Elaboration et validation des budgets, Gestion du personnel dans son ensemble.

Gestion de la relation client et SAV  
Supervision du département Approvisionnement

**07/2018 - 12/2018 :**

Responsable de grande surface chez Sarl Spa Prix Unique

**04/2016 - 09/2016 :**

chez Cnep (caisse Nationale D'epargne Et De Prevoyance) Agence Azazga  
Gestion de la relation client.

**05/2015 - 11/2015 :**

chez Sonatrach

Département approvisionnement sur la procédure d'importation au sein de  
la Sonatrach

Identification des besoins

Ce processus commence par l'envoi d'une demande au service achats

Sélection du fournisseur

Envoi de la demande d'achat

Émission du bon de commande.

**01/2008 - 12/2008 :**

Certificat of completion d'Anglais aux USA

Janvier 2008

## Langues

---

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Français (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

## Atouts et compétences

---

Expérimental, Approvisionnement, service achats, budgets, importations, importation, COMMERCE INTERNATIONAL, point de vente, commercialisation, demande d'achat, Franchisé, CRM, Gestion de la relation client, grande surface, Gestion de l'activité commerciale, Gestion du personnel, domaine Marketing, Marketing, Marketing Digital, Respect de la confidentialité, SAV, bon de commande, économie

## Permis

---

Permis B

## Centres d'intérêts

---

football