

**Walid D.** - Né le 22/10/1997  
**76360 Barentin**  
**1 à 3 ans d'expérience**  
**Réf : 2501151538**



## **Chef de secteur / commercial**

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

### **Formations**

---

**09/2018** : Bac +2 à Afpa, Elbeuf  
Formation Technico-commercial

**12/2017** : Bac +2 à Lycée Gustave Flaubert  
Assistant Manager BTS

**12/2016** : Bac à Lycée Auguste Bartholdi  
BAC professionnel Gestion & Administration

### **Expériences professionnelles**

---

**06/2024 - 12/2024** :

**Chef de secteur** GMS chez Red Bull

Apporter des solutions pour le développement commercial. Optimiser les tournées. Maîtriser les techniques de vente. Analyser les KPIs (CA, marges, part de marché, etc.). Négocier des MEA (linéaires, DN, etc.). Utiliser efficacement le Pack Office.

**06/2022 - 06/2024** :

**Chef de secteur** chez Duracell

Vendre les engagements de fin d'année. Veiller au respect des accords entre la marque et les centrales d'achats. Développer la part de marché. Réaliser des actions de merchandising. Mettre en place des actions pour dynamiser le chiffre d'affaires des magasins. Gérer un plan de tournée optimisé.

**02/2022 - 05/2022** :

**Commercial** chez Atoopharm

Prospecter des clients par téléphone. Assurer le suivi client. Commercialiser des formules d'abonnement. Former les utilisateurs.

**01/2021 - 01/2022** :

**Commercial** espaces publicitaires chez Hebdos Communication

Vendre des espaces publicitaires, des solutions de référencement et de community management. Accompagner et assurer le suivi des clients. Prospecter et gérer un portefeuille client.

**08/2018 - 01/2021** :

**Commercial** chez Novatrice Technologies

Gérer la commercialisation d'un logiciel de la société sur les périmètres France et Maroc. Former les utilisateurs à l'utilisation des logiciels. Prospecter commercialement et assurer la gestion du support après-vente.

## Permis

---

Permis B