

Said Z. - Né le 21/07/1971
94260 Fresnes
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 305070955

Technico commercial

Objectifs

- Objectif : Ma mission consiste à répondre aux besoins des PME et PMI à conquérir des nouveaux marchés, assurer et développer une présence commerciale efficace et performante

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans le Matériel BTP.

Formations

BTS

Expériences professionnelles

2002

Technico-Commercial chez BATI FORMES concepteur de l'habillage métallique et de la découpe de mousses et d'isolants-77680 ROISSY-EN-BRIE" Assurer la prospection et la fidélisation de la clientèle." Etudier et apporter des solutions techniques au client en collaborant avec le bureau d'études." Prospection chez les prescripteur pour promouvoir de nouveaux produits." Chiffrage, facturation et relance de devis." Fournir des informations pertinentes. " Participation au salon METAL EXPO et EQUIP'BAIE 2002

1997

Commercial chez BATIVERT Equipement qui est représentant exclusif pour l'ALGERIE d'ALTRAD MEFRAN fabricant Français de matériel de chantier. " Accomplir les différentes formalités pour le transit et le dédouanement du matériel. " Création et développement d'un porte feuille clientèle." Développer et assurer une stratégie commerciale performante. " Rechercher, sélectionner et animer des réseaux d'agents distributeurs en Algérie en les conseillant sur le plan technique et commercial." Suivi et fidélisation des clients." Trouver des débouchés durables à l'exportation vers l'Algérie." Participation aux foires et salons spécialisés pour exposer et faire connaître les différents produits sur le marché algérien.

1991

Dessinateur projeteur au bureau d'études CARLES Tizi-Ouzou Algérie.

Langues

- kabule parlé: scolaire / écrit: notions

Centres d'intérêts

- Peche , Football, lecture