

**Renaud G.** - Né le 01/10/1967  
**66000 Perpignan**  
**31 ans d'expérience**  
**Réf : 311141305**



## Encadrement commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur les régions voisines de la région Languedoc Roussillon avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1989 : Bac à Lycée Jean Mermoz sur Montpellier, 1989 : Baccalauréat de dessinateur industriel (série F1)  
1986 : CAP à LEP Georges Clemenceau sur Montpellier, CAP de dessinateur industriel (série F1)

### Expériences professionnelles

---

#### 09/2021 - 12/2021

Chargé d'affaires Génie Civil à Ets Hermet (produits Manufacturés En Béton), Secteur Sud-Ouest (26 départements) · Relation client, analyse du besoin, anticipation et prescription. · Rédaction de l'offre adaptée, montage des dossiers appels d'offres (mémoire technique) · Intégration des commandes dans le planning de production · Visites clientèles, suivi des affaires, visites prospects · Dimensionnement armature (logiciel) · Animation réseaux · Support technique aux entreprises

#### 08/2018 - 09/2021

AGENT TECHNICO COMMERCIAL à Ets Seac (produits Manufacturés En Béton), Chargé du commerce et de la prescription Départements 11 et 66 · Prescriptions auprès des constructeurs, chiffrage, respect de la stratégie commerciale. · Présentation des solutions techniques et environnementales aux entreprises. · Animation du réseau de négociants (gros oeuvre et travaux publics). · Présence aux salons, foires, réunions professionnelles (LCA Synanome) · Rattaché à 4 usines de production de blocs, bordures, poutres PI, poutrelles (Baho, Béziers, Varilhes et Montredon) · Prises de commande et suivi de la qualité des livraisons, suivi chantiers. · Soutien technique auprès des entreprises de GO · Veille concurrentielle · Réseautage et échanges d'informations avec des agents d'usines complémentaires aux produits Seac · Elaboration plan d'action, suivi CRM

#### 12/2017 - 04/2018

RESPONSABLE COMMERCIAL à Natilia (constructeur De Maison à Ossature Bois) sur Montpellier, · Responsable du développement commercial de l'agence. · Respect du plan d'action global entreprise. · Veille concurrentielle · Suivi du CRM · Découverte besoin du client chiffrage, négociation, adaptation au terrain, rédaction du CCMI · Animation, salon. · Dépôt permis de Construire

#### 12/2013 - 06/2017

CHARGE D'AFFAIRES à Face Languedoc Roussillon (étanchéité), Languedoc Roussillon · Création de l'agence des PO (agence satellite de l'Agence de Vendargues) · Respect de la stratégie commerciale. Création et respect du prévisionnel financier · Responsable de la création de l'agence des PO, puis du secteur Etanchéité sur béton du Languedoc-Roussillon. · Mise en place de la stratégie commerciale, démarchage prospects. · Réponse aux appels d'offres, négociation avec les maîtres d'ouvrages et/ou maîtres d'oeuvres d'exécution. · Embauche de l'équipe (8 personnes au plus fort de l'activité), gestion flotte véhicule. · Négociations fournisseurs, commandes, suivi du qualitatif livraison et déclenchement d'un litige, si justifié · Suivi du chantier avec le conducteur désigné, et suivi chantier sur secteur PO · Prévention du risque, et formation des équipes aux travaux en hauteur, échelles, échafaudages, conduite d'engins · Mise en place d'outil de gestion de la rentabilité des chantiers et mise en place des actions correctives si nécessaire · 2016 : prise de commande : 3 M € dont un dossier de 1

423 K€ (Village des Marques de Miramas 20 000 m<sup>2</sup>)

### **12/2005 - 10/2013**

GERANT DE L'ENTREPRISE à Aménagement Conception Etanchéité (sarl Ace), Languedoc Roussillon · Négociation du rachat du fond de commerce l'entreprise cédée (8 mois). · Création du prévisionnel et business plan · Reprise des chantiers en cours. · Mise en place des outils de gestion, de contrôle de rentabilité, de devis. · Relation avec les organismes comme Probt, Assurances et banques. · Embauche et Management du personnel (de 6 à 30 personnes), gestion des congés, planning des réunions de chantier, planning opérationnel, suivi financier des chantiers, stocks, logistique, trésorerie. · Création de cession de formation du personnel exécutant par Les Compagnons du Devoir · Formation continue des salariés, travaux en hauteur, montage échafaudage, conduite d'engins · Gestion de la flotte des véhicules avec géolocalisation. · Création d'un bureau d'études interne pour réaliser les métrés. · Négociation avec les fournisseurs stratégiques, engagements, suivi qualitatif des livraisons, déclenchement litige. · Réponse appel d'offre avec mémoire technique. Marchés publics et privés, négociations avec les maîtres d'ouvrage et maîtres d'oeuvres. · Facturation, suivi des situations, relance des paiements. · Règlement des litiges et sinistres · Anticipation et Gestion des interventions d'urgence · Levée des réserves, DOE. · Participation à l'élaboration des règles professionnelles pour la pose de membranes souples photovoltaïque au sein de la CSFE à Paris, Chambre Syndicale Française de l'Etanchéité (doc joint) · Président du syndicat des étancheurs de l'hérault au sein de la FFB 34 · CA 2006 = 1 100 K€ - CA 2013 = 3 200 K€

### **03/2003 - 03/2004**

RESPONSABLE DE SECTEUR à Hoffman & Boulanger (electricité), · Suivi des approvisionnements des plates-formes EDF en Câble HT · Visite prospects, ouverture de compte. · Visites, offres, relances et suivi chantiers. · Gestion du CRM

### **01/1998 - 02/2003**

DIRECTEUR COMMERCIAL à Appli-concept (produits Manufacturés En Béton Et Ccv Filiale Mpb), France hors LR et PACA · Création du poste, du prévisionnel financier, gestion du CA. · Création des outils de communication, publicité, marketing, mailing. (Doc joint) · Visite prospect et développement produit spécifiques avec EDF et SNCF · Développement client · Prescriptions auprès des donneurs d'ordres comme les bureaux d'études VRD, Services techniques, lotisseurs. · Réponses aux appels d'offres, rédaction offre et mémoire technique · Développement, création de produit et de nouvelles gammes. · Mise en place du réseau de ventes, VRP Multicartes, Négoces et fabricants. · Mise en place des plans d'action avec les différents acteurs du réseau de vente. · Réseautage et échanges d'informations avec des agents d'usines complémentaires aux produits MPB · Animation réseau, tournée duo. · Embauche d'un commercial en interne · Négociation des prix avec les négoces, BFA, triple net. · Gestion des litiges clients et/ou négoces · CA 1998 = 100 K€ - CA 1999 = 381 K€ - CA 2000 = 580 K€ - CA 2001 = 534 K€ - CA 2002 = 780 K€

### **08/1992 - 12/1997**

RESPONSABLE DE SECTEUR à Sabla (filiale Vivendi) (produits Manufacturés En Béton), Départements 04.05.12.30.34.48.84 · Reprise de poste, règlements des litiges. · Vente produits béton, regards, tuyaux, cadres rectangulaires, mur de soutènement, caveaux, caniveaux, bordures. · Création du budget du secteur. · Suivi du budget après validation par la direction commerciale · Prise de part de marché selon les secteurs. · Gestion du stock sur les usines du secteur. · Travail en binôme avec des commerciaux sédentaires (3 personnes) · Réseautage, échanges d'informations. · Réalisation budget en 1995, 1996 et 1997 soit respectivement 2M€, 2,3 M€ et 2,6 M€. · Prescription et suivi d'affaires. Développement produit en complément de gamme. · Prise de commande sur A 75 avec Guintoli 2000 T de murs et avec Ent Marquet à Saint Flour 600 T de regards · Prise de commande sur l'A51 avec Bec 4000 T de cadres rectangulaires

### **09/1990 - 07/1992**

COMMERCIAL SEDENTAIRE à Baurés (négoce B To B Filiale Descours & Cabaud), · Accueil téléphonique de la clientèle · Offre de prix, renseignements divers (stock, délai) · Chiffrage des bons de facturation et saisie informatique

## **Logiciels**

---

Pack Office, FileMaker Pro, AutoCAD, APIBAT, SketchUp

## **Atouts et compétences**

---

Encadrement commercial, création et suivi du budget. Prescription, création et suivi du budget, encadrement commercial et appui technique. Ecoute client et modif des produits standarts. (Expert)

## **Permis**

---

Permis A, Permis B

## **Centres d'intérêts**

---

- Danse Rock n roll moto Lecture