

Alexandre L. - Né le 19/06/1977
83110 Sanary
5 ans d'expérience dont 3 à l'étranger
Réf : 404301522

Conducteur de travaux- ingénieur d'affaire

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Génie civil et travaux publics.

Formations

BTS- Technico-commercial

Expériences professionnelles

2004

2001- 2004 Ingénieur de Projet, Gulmar Offshore, Sharjah, Emirats Arabes Unis (Spécialiste des travaux sous marins pour le secteur pétrolier) Ø Elaboration et mise en place de solutions techniques et logistiques en accord avec le cahier de charges et les différents intervenants du projet (client, sous-traitants, intervenants extérieurs...) Ø Conceptualisation et concrétisation de ces solutions techniques Ø Développement et mise en place des procédures de travaux Ø Développement et mise en place des procédures de qualité Ø Préparation des chantiers à terre Ø Organisation et suivi du déroulement des chantiers en mer Ø Etablissement de documents contractuels Ø Direction d'équipes de cinquante personnes anglophones manoeuvrant des engins lourds (barges, grue 300T, pelle mécanique) Ø Rénovation de navires (DP2) et de systèmes de saturation Ø Rédaction des rapports de construction. Ø Domaines techniques abordés : § Structure métallique (plate-forme pétrolière, navire, développement et fabrication d'outils particuliers, pipeline), § Structure béton sous- marine (template, support de pipeline, pile d'ancrage...) , § Réparation et pose de câbles sous-marins (électriques, fibre optique, communication) § Rénovation de système de plongée en eau profonde (système de saturation)

2004

2001- 2004 Ingénieur de Développement, Techmar, Sharjah, Emirats Arabes Unis (société créée par Gulmar et chargée de concevoir, développer, produire et commercialiser des produits issus de la fonderie et utilisés dans le secteur pétrolier) Ø Mise en place de l'organisation de la société (enregistrement juridique, organisation fonctionnelle) Ø Développement des produits (conception, certification) Ø Mise en place des procédures de fabrication Ø Mise en place des procédures du contrôle qualité Ø Suivi de production Ø Développement commercial (marketing, conception des brochures, prospection, présentation) Ø Contrôle des coûts Ø Préparation des devis et négociation des prix Ø Etablissement des documents d'exportation et de livraison Ø Produits développés : § Manchon de réparation pour pipeline § Anode de protection § Manchon de stabilisation

2001

2000- 2001 Représentant Technico Commercial, Corhy, Aix-en-Provence (Société distributrice de matériel d'adduction d'eau pour BTP et pour particuliers) Ø Prospection commerciale dans la région PACA Ø Préparation des devis Ø Recherche de produits spécifiques sur le marché Ø Support technique pour l'utilisation de ces produits

2000

1996- 2000 Divers petits boulots durant mes études Ø Vendeur en matériel de sports nautiques (Décathlon, Ollioules) Ø Paysagiste Ø Aide maçon (chape, carrelage, murs, toitures) Ø Serveur - Plagiste (Le Drakkar, Six Fours- La Goelette, Bandol) Ø Vendeur en outillage (Castorama, Ollioules) Ø Cueillette de pommes Ø Monteur de cloisons amovibles

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Word Très bonne maîtrise Excel Très bonne maîtrise Autocad Très bonne maîtrise Photoshop
Très bonne maîtrise (Expert)

Centres d'intérêts

- Sports nautiques: Surf, Funboard, Voile, Wake board Sports terrestres: Escalade, Randonnée