

**Florent M.** - Né le 07/07/1976  
**75020 Paris**  
**5 ans d'expérience**  
**Réf : 503251750**

## Directeur centre de profit

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, en Ile de France avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

### Expériences professionnelles

---

#### 2002

2002 - à ce jour : Chef de Groupe, LA PLATEFORME DU BATIMENT grande surface du Bâtiment, réservé aux professionnels du bâtiment, (Saint Gobain) :- Management d'une équipe de 25 collaborateurs dont 3 chefs d'Equipes.- Respect des marges et tarifs de l'entreprise.- Evaluation des collaborateurs et détermination de leurs évolutions ainsi que leurs salaires.- Coache et anime les collaborateurs sur le terrain et au management.- Animation de réunion mensuelle (présentation et détermination des objectifs)- Gestion du compte d'exploitation.- Gestion RH.- Veille à la bonne tenue du service client.

#### 2001

2001 - 2002 : Chef de Service Clients, Juste à Temps le supermarché des entreprises. C.A. 300 K€, 18 personnes. Société spécialisée dans la distribution de biens de consommation aux entreprises :- Recrutement, intégration et formation de l'équipe logistique de distribution.- Management opérationnel des équipes ; suivi quotidien, entretiens de suivi et d'évolution, gestion RH.- Conception et mise en place de la charte qualité.- Respect des marges et tarifs de l'entreprise.- Entretien et développement du CA par clients ( 2 500 clients en Région Parisienne ).- Entretien et gestion du parc VL et PL.

#### 1999

1999 - 2001 : Responsable Qualité Régions, SOGEI ; entreprise spécialisée dans les emballages industriels. C.A. 3000 K€, 5 000 personnes :- Responsable de l'organisation et du respect des process logistiques.- Audit des procédures en place et mise en marche de plans correctifs.- Garantie de l'uniformité de la qualité selon la charte en vigueur.- Traitement des non-conformités et des incidents.- Pilotages de comités de qualité par site.- Formation des agents responsables sur place des process.

#### 1998

1998 - 1999 : Attaché Commercial, ARTE ; entreprise spécialisée dans la conception, la production et la vente de fournitures pour le prêt à porter :- Prospection d'une clientèle de fabricants de prêt à porter : Camaïeu, La City...- Mise en place de partenariats de fourniture.- Suivi et développement de la clientèle existante.

#### 1996

1996 - 1998 : Attaché Commercial, TEBEFIL ; entreprise spécialisée dans la production et la vente de fournitures pour le prêt à porter :- Prospection d'une clientèle de grossistes et fabricants en prêt à porter.- Mise en place de partenariats commerciaux.- Suivi et développement des comptes existants.