

Christophe C. - Né le 23/05/1968
33140 Villenave D'ornon
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 504061943

Technico commercial

Objectifs

- Je souhaite évoluer vers une fonction de suivi d'une équipe commercial, vers une mission de chef de secteur par exemple.

Ma recherche

Je recherche un CDI, à tout le département Aquitaine, dans le Bâtiment second oeuvre.

Expériences professionnelles

1997
à ce jour:Secteur Sud Ouest.technico-commercial (statut cadre) SCHLUTER SYSTEMS, 12 rue des Flandres, 60410 Villeneuve sur Verberie.- formation technique et commercial des revendeurs distributeurs.- Négociation des objectifs commerciaux et BFA avec les chefs de marché négoce, patrons...- Participation aux salons régionaux et nationaux (Novibat, Batimat...)- Animations de stages techniques de formation des artisans poseurs, de soirées techniques, démonstration de pose.- Suivi d'un réseau de prescripteurs (architectes, bureaux d'études, économistes...)

1996
- Technico-commercial.Traitement des boisBCSO 33, Mérignac.

1994
- Technico-commercial. Secteur Sud-Ouest.Fabricant de façades de placard.Coulidoor, 14 Caën.

1992
- Technico-commercial. secteur Sud-Ouest.Stores Morari, 94.

Atouts et compétences

- Bonne connaissance des outils informatiques - rapports établis sur Lotus Notes-- Connaissance du réseau de négoce de mon secteur, des principaux décideurs.- réseau de prescripteurs établi. (Expert)

Centres d'intérêts

- Natationvélocinéma