

Nicolas H. - Né le 01/09/1981
28210 Le Boullay Thierry
1 an d'expérience
Réf : 510252228

Ingénieur commercial

Objectifs

- Je souhaite développer mon expérience commercial et prouver la confiance que m'accorde les clients et ma direction. Une fois cette étape réalisée, je chercherai à obtenir le management d'une équipe de développement commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Centre avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans le Bâtiment second oeuvre.

Formations

Ingénieur des Mines de DOUAI

Expériences professionnelles

2005

J'ai été engagé comme ingénieur technico commercial chez Cegelec Nord & Est, dans le service Infrastructure tertiaire. À Cegelec, j'ai appris le métier de chargé d'affaire et ainsi j'ai pu m'instruire sur le code des marchés publics, la gestion des chantiers et le relationnel avec les clients.

2004

J'ai travaillé au sein de la Direction Développement d'Elyo Nord - Est. Je me suis occupé d'améliorer une feuille de calcul capable de réaliser des bilans énergétiques de chaufferies, pour le secteur industriel comme celui du tertiaire, et de créer un logiciel permettant de donner rapidement les quantités de régénérant selon le traitement d'eau choisi.

Langues

- Anglais, Allemand parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Spécialisé en génie énergétique (chauffage, climatisation, HVAC, chaudières industrielles ...) (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Football et sports collectifs en général Judo Cinéma