

Giuseppe V. - Né le 05/03/1975
91330 Yerres
10 ans d'expérience dont 10 à l'étranger
Réf : 603021637

Commercial btp

Objectifs

- travailler dans le BTP

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur toute la région Ile de France avec une rémunération entre 1500 et 2000 euros, dans les Matériaux de construction.

Formations

BTS vente A-B

Expériences professionnelles

2005

1998 AU 31/12/05 : PROPOSTE PER L'EDILIZIA (ROME) SOCIETE INDUSTRIELLE DANS LE SECTEUR DES MATERIAUX DE CONSTRUCTION ENTREPRISES TRAITÉES : GROUPE ALUBEL-FIBROTUBI (COUVERTURE EN ACIER, STRUCTURE POUR PORTES A GLISSIERE, CHEMINEES EN ACIER INOXIDABLE), CASALI SPA (IMPERMEABILISATION), DORKEN ITALIA, ISOLPARMA (ISOLATION POLIURETANO), MAGNIPLAST (COUVERTURE PLASTIQUE), POLYU ITALIANA (PRODUIT PLASTIQUE), SIRAP-GEMA (ISOLATION POLYSTYRENE EXTRUDED), SIREA SPA (TUBE PLASTIQUE TRAITEMENTS DES EAUX) RESPONSABLE COMMERCIAL - SUIVI DU DEVELOPPEMENT D'UN PORTEFEUILLE CLIENTS (ARTISANS ET ENTREPRISES DU BATIMENTS) - VISITES REGULIERES ET FIDELISATION CLIENTS - PROSPECTION COMMERCIALE - PRISE DE COMMANDES, REALISATION DEVIS - ROLE DE CONSEIL ET ASSISTANCE TECHNIQUE - AIDE AU RECOUVREMENT DES CREANCES POINTS FORTS : FIN NEGOCIATEUR, FORTE CONNAISSANCE DES MATERIAUX DE CONSTRUCTION ET TRES BONNE EVOLUTION DU CA DU SECTEUR

1998

1994-1998 : ALIMENTI FOCACCI (ROME) VENDEUR AGROALIMENTAIRE - ASSURER LE BALISAGE ET L'ETIQUETAGE - TENUE, PRESENTATION ET APPROVISIONNEMENT DU RAYON - CONTROLE DE LA QUALITE - GESTION DES MARCHANDISES DU RAYON - PREPARER LES COMMANDES, SUIVI DES INVENTAIRES

Atouts et compétences

Une expérience confirmée du secteur BTP Forte connaissance des matériaux de construction et très bonne évolution du CA du secteur fin négociateur Une constante : la satisfaction du client, le sens de l'accueil et du service pour tout public Le sens de l'engagement (Expert)

Centres d'intérêts

- MUSCULATIONPECHE