

Antoine B. - Né le 18/08/1977

71000 Macon

1 an d'expérience

Réf : 605030948

Technico-commercial bois et dérivés

Objectifs

- Intégrer une équipe dynamique, conforter mon expérience professionnelle en tant que Technico-commercial en secteur concurrentiel et par la suite intégrer un poste d'encadrement tout en restant ouvert à d'autres éventualités.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2006

- 2001 à aujourd'hui : Contrat à Durée Indéterminée (CDI) à l'entreprise VOUILLON SAS (Fabricant de charpente traditionnelle et ossature bois). Mission : développer le portefeuille client et le fidéliser sur des produits de charpente traditionnelle et de panneaux d'ossature bois prêt à poser. Secteur Centre Est (Rhône Alpes Auvergne Bourgogne Franche Comté). De 2001 à aujourd'hui, j'enregistre une progression de chiffre d'affaire de 116% (2001/2002 : +18.34%, 2002/2003 : +33.5%, 2003/2004 : +0.5%, 2004/2005 : +36.37%). - 2000/2001 - Réalisation d'une Action Technico-Commercial Appliquée(ATCA) en collaboration pour une fabrique de manches de pinceaux, - Réalisation d'une ATCA pour une menuiserie. (Prospection et achat d'une ponceuse à bande longue). - Stage en entreprise de sept semaines avec réalisation de l'implantation de parc machine et prospection d'entreprises.

- Stages en menuiserie bois, - Divers emplois en intérim. - Contrat à Durée Déterminée en menuiserie, - Stage en atelier d'agencement, - Employé en menuiserie plastic,

Langues

- ANGLAIS : bon niveau parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Connaissances informatique : Word, Excel, CEGID (Expert)

Permis

A, B

Centres d'intérêts

- - Loisirs : Sorties entre Amis, Moto, tennis, foot, équitation.- Syndic de copropriété bénévole