

**Christophe B. - Né**  
**62500 St Omer**  
**25 ans d'expérience**  
**Réf : 610270852**

## **Direction export**

### **Objectifs**

---

- Actuellement gérant de ma société BARRAS CFE sari qui est une micro-société et un intermédiaire entre des mandants et la zone Afrique, Proche et Moyen Orient, je suis à la recherche d'une direction commerciale export ou france, voir france et export. Ce changement est du au fait que le montant de mes commissions annuelles brutes soit 65000 € ne me permettent pas après déductions de mes charges de pourvoir me déplacer, visiter mes clients et agents ce qui est un frein au développement. Ayant une expérience de 15 années à l'exportation ( Monde entier, dont 2 années basé à Moscou en famille) m'amènent à vous présenter ma candidature au cas où vous auriez un poste à pourvoir. Je suis disponible et mobile en famille, nous sommes d'accord pour déménager.

### **Ma recherche**

---

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### **Expériences professionnelles**

---

2/100/2004 à ce jour: Gérant de la Société BARRAS CFE SARL -St OMER 62 (agent commerciale) Produits: éclairage public et coffrets et armoires électriques. Mandants: ECLATEC SAS, LES SARL, SEIFEL SAS ZONE: AFRIQUE (hors Maroc-Algérie-Tunisie) UAE pour une partie de la gamme ECLATEC SAS

2/06/1998-2/11/2004: ECLATEC SAS: Maxéville (NANCY) 54./ECLAIRAGE PUBLIC 1998-1999: Chargés de missions France/export 1999-2004: Directeur export (Monde) Encadrement de 2 chefs de zones: CEE+Canada-usa +DOM TOM En direct: Asie-DOM/TOM Gds comptes-Afrique-Proche et moyen orient Australie (animation-réseau d'agents) 1998/2001: Suivi de la filiale SINOLUX à SHANGAI Développement d'un partenariat Franco-Canadien entre l'Arabie Saoudite et Eclatec Personnel:110-JV : Canada/Arabie Saoudite/Pays bas en 2006

1993/03-1998: SOCIETE OUTINORD SA 59/ST AMAND LES EAUX Produits: coffrages, grues, centrales à béton, accessoires BTP, usines de pré-fabrication d'éléments béton clés en main. 1993-1994: Chef de zone Europe Centrale et Orientale et Russie 1995/1997: Directeur de la CEI. Poste basé à Moscou en famille. 1997/1998: Directeur export CEI et PECO Encadrement à Moscou de 11 personnes + 1 ingénieur au siège en France. CA OUTINORD SA: 40 millions € CA EUROPE DE L'EST FIN 1997: 3 MILLIONS € AVEC UN PIC EN 1995/1996 10 MILLIONS € SUR 18 MOIS. 6 DIRECTEURS à l'export: CEE, Europe de l'Est, Asie Sud Est, Asie Nord Est, USA, Afrique -moyen et proche orient Filiale 1997: Kuala Lumpur, H.Kong, Miami

1989/1991: PORTAX SA 59/St Amand les eaux Produits: tables de montage vidéo: grand public et professionnel 1989/1991: Directeur commercial FRANCE EXPORT Encadrement France et export: 11 personnes Gestion en direct des grands comptes export et GSM en France Suivi des commerciaux France dans l'animation des ventes des réseaux de distributeurs Zone: Monde

1983/1987: RJ REYNOLD TOBACCO FRANCE Produits: cigarettes CAMEL/WINSTON/YVES ST LAURENT Positions: Merchandiser Chargé de missions: duty free, autoroutes, casernes militaires (Meilleur commercial France de 1983/1985 Intégration du département "spécial events": -camel trophy, paris dakar, moto cross de bercy indoor envoyé au Mexique en 1986 pour la coupe du monde de football encadrement des VIP Formation interne: RANX XEROX PSS rANX XEROX Management et team planning

### **Langues**

---

- ANGLAIS: courant, parlé, lu, écrit RUSSE: notions parlé: scolaire / écrit: notions

## Atouts et compétences

---

Autodidacte, jusque la fin de la période RJ REYNOLDS TOBACCO Reprise de mes études après RJREYNOLDS:ISCID/IFCE de Dunkerque (institut de formation au commerce extérieur, institut supérieur du commerce international de Dunkerque) J'ai emprunté pour pouvoir financer ces études afin d'obtenir des équivalences niveau 2. (Expert)

## Permis

---

B