

Christophe B. - Né
62500 St Omer
25 ans d'expérience
Réf : 610270852

Direction export

Objectifs

- Actuellement gérant de ma société BARRAS CFE sari qui est une micro-société et un intermédiaire entre des mandants et la zone Afrique, Proche et Moyen Orient, je suis à la recherche d'une direction commerciale export ou france, voir france et export. Ce changement est du au fait que le montant de mes commissions annuelles brutes soit 65000 € ne me permettent pas après déductions de mes charges de pourvoir me déplacer, visiter mes clients et agents ce qui est un frein au développement. Ayant une expérience de 15 années à l'exportation (Monde entier, dont 2 années basé à Moscou en famille) m'amènent à vous présenter ma candidature au cas où vous auriez un poste à pourvoir. Je suis disponible et mobile en famille, nous sommes d'accord pour déménager.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Expériences professionnelles

2/100/2004 à ce jour: Gérant de la Société BARRAS CFE SARL -St OMER 62 (agent commerciale) Produits: éclairage public et coffrets et armoires électriques. Mandants: ECLATEC SAS, LES SARL, SEIFEL SAS ZONE: AFRIQUE (hors Maroc-Algérie-Tunisie) UAE pour une partie de la gamme ECLATEC SAS

2/06/1998-2/11/2004: ECLATEC SAS: Maxéville (NANCY) 54./ECLAIRAGE PUBLIC 1998-1999: Chargés de missions France/export 1999-2004: Directeur export (Monde) Encadrement de 2 chefs de zones: CEE+Canada-usa +DOM TOM En direct: Asie-DOM/TOM Gds comptes-Afrique-Proche et moyen orient Australie (animation-réseau d'agents) 1998/2001: Suivi de la filiale SINOLUX à SHANGAI Développement d'un partenariat Franco-Canadien entre l'Arabie Saoudite et Eclatec Personnel:110-JV : Canada/Arabie Saoudite/Pays bas en 2006

1993/03-1998: SOCIETE OUTINORD SA 59/ST AMAND LES EAUX Produits: coffrages, grues, centrales à béton, accessoires BTP, usines de pré-fabrication d'éléments béton clés en main. 1993-1994: Chef de zone Europe Centrale et Orientale et Russie 1995/1997: Directeur de la CEI. Poste basé à Moscou en famille. 1997/1998: Directeur export CEI et PECO Encadrement à Moscou de 11 personnes + 1 ingénieur au siège en France. CA OUTINORD SA: 40 millions € CA EUROPE DE L'EST FIN 1997: 3 MILLIONS € AVEC UN PIC EN 1995/1996 10 MILLIONS € SUR 18 MOIS. 6 DIRECTEURS à l'export: CEE, Europe de l'Est, Asie Sud Est, Asie Nord Est, USA, Afrique -moyen et proche orient Filiale 1997: Kuala Lumpur, H.Kong, Miami

1989/1991: PORTAX SA 59/St Amand les eaux Produits: tables de montage vidéo: grand public et professionnel 1989/1991: Directeur commercial FRANCE EXPORT Encadrement France et export: 11 personnes Gestion en direct des grands comptes export et GSM en France Suivi des commerciaux France dans l'animation des ventes des réseaux de distributeurs Zone: Monde

1983/1987: RJ REYNOLD TOBACCO FRANCE Produits: cigarettes CAMEL/WINSTON/YVES ST LAURENT Positions: Merchandiser Chargé de missions: duty free, autoroutes, casernes militaires (Meilleur commercial France de 1983/1985 Intégration du département "spécial events": -camel trophy, paris dakar, moto cross de bercy indoor envoyé au Mexique en 1986 pour la coupe du monde de football encadrement des VIP Formation interne: RANX XEROX PSS rANX XEROX Management et team planning

Langues

- ANGLAIS: courant, parlé, lu, écrit RUSSE: notions parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Autodidacte, jusque la fin de la période RJ REYNOLDS TOBACCO Reprise de mes études après RJREYNOLDS:ISCID/IFCE de Dunkerque (institut de formation au commerce extérieur, institut supérieur du commerce international de Dunkerque) J'ai emprunté pour pouvoir financer ces études afin d'obtenir des équivalences niveau 2. (Expert)

Permis

B