

Manuel G. - Né en 1976
34250 Palavas Les Flots
3 ans d'expérience
Réf : 702131403

Agent commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Languedoc Roussillon, dans les Services Commerciaux.

Formations

Février 2004 : Préparation d'un MBA with concentration Négociation Vente (BAC +5).

Expériences professionnelles

Du 01 août 2004 au 31 janvier 2005 : *Agent Commercial (immobilier) : Sélection de biens immobiliers, prise de rendez-vous, visite de biens, conseils juridiques, signature de mandats de vente, présentation des biens immobiliers à d'éventuels acquéreurs et négociation commerciale, réalisation de maquettes de présentations publicitaires pour vitrine, prospectus (présentation agence, recherche apporteurs d'affaires).

Du 09 Juillet 2001 au 08 Juillet 2003 : *Clerc de Notaire

Langues

- Espagnol, Anglais : Niveau moyen parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Excel, Word, PowerPoint, Publisher, PhotoDraw, internet, Microsoft outlook
FORMATION: *Du 06 Février 2005 au 31 mars 2005 : Spécialisation Négociation - Vente (Techniques de vente, entraînement vidéo, simulations de pilotage commercial d'entreprises, prise de décisions stratégiques, négociation en GMS, négociation Internationale et Européenne, stratégie institutionnelle, contrats commerciaux). *Septembre 2004 : Réussite de tous les modules de formation en MBA (moyenne 15,75/20) (Management des Hommes, Management Stratégique, Finance Stratégique, Marketing Stratégique, Pilotage comptable et financier, Affaires Internationales, Anglais, Management des Processus, Management des Projets, Droit International). (Expert)

Centres d'intérêts

- -VTT-Arts Martiaux (encadrement des élèves)Saxophone