

Pierre T. - Né en 1977
75008 Paris
3 ans d'expérience
Réf : 702191458

Responsable commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans les Services Commerciaux.

Formations

2004: ecole de commerce visée par l'etal. isg paris (institut supérieur de gestion), spécialisation commerciale

Expériences professionnelles

Octobre 2006 / Janvier 2007 TARKETT BATIMENT - Nanterre Responsable Commercial Secteur Tertiaire (formation de 2 mois)

Septembre 2005 / Aoûl 2006 DEVELOPPEMENT CONSTRUCTION - Boulogne-Billancourt Responsable Commercial France

Mars 2005 / Juin 2005 MONNE DECROIX - Paris 8ème Commercial terrain

Décembre 2003 / Mai 2004 SERVICE COMMERCIAL DE L'AMBASSADE DU PEROU EN FRANCE-Paris 16ème Assistant commercial et remplaçant de la conseillère économique durant un mois

Langues

- ANGLAIS: Bon niveau (séjours aux Etats Unis et en Angleterre) + ESPAGNOL: Niveau Moyen (séjours au Pérou et en Espagne) + parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Kompass 2, powerpoint, Word, excel, access, interne, AS 400Compétences techniques et qualités-Vente des produits sur l'ensemble du territoire français-Prospection en B to B par téléphone, par les salons, par des bases de données-Réalisation des visites annuelles des clients sur toute la France (BOUYGUES, EIFFAGE, OSRAM.BNP, NEXANS. BOUWFONDS MARIGNAN, AXA. ARCELOR. LOXAM...)-Collecte d'informations sur le coeur de mélier et la stratégie des clients ou prospects-Actualisation de la base de données-Suivi des dossiers-Supervision de stagiaires et formateur-Bon contact avec les clients et prospects (directeurs généraux, directeurs marketing, directeurs commerciaux, directeurs des achats) ainsi qu'avec l'équipe commerciale. (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- Judo, compétition, course à pied, natation