

Peze A. - Né le 29/07/1966
92100 Boulogne Billancourt
18 ans d'expérience dont 10 à l'étranger
Réf : 703021048

Responsable commercial

Objectifs

- Je souhaite rejoindre une structure humaine afin de l'aider à se développer tant en France qu'à l'étranger si l'opportunité se fait sentir.

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur la France et étranger avec une rémunération entre 2500 et 3000 euros, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS COMMERCE INTERNATIONAL

Expériences professionnelles

2006

Commercial : • Développer les chiffres clés : Portefeuille Clients, CA et marge • Diversifier la clientèle, sélectionner et importer de nouvelles gammes de produits • Fidéliser les réseaux de distribution
Management : • Gérer des populations de tous niveaux, tant techniques que généralistes : recrutements, formations, encadrement, accompagnement terrain • Créer, mettre en place et manager de nouvelles entités commerciales

2004

• Développer les chiffres clés : Portefeuille Clients, CA et marge • Diversifier la clientèle, sélectionner et importer de nouvelles gammes de produits • Fidéliser les réseaux de distribution

2000

• Développer les chiffres clés : Portefeuille Clients, CA et marge • Diversifier la clientèle, sélectionner et importer de nouvelles gammes de produits • Fidéliser les réseaux de distribution

1998

• Développer les chiffres clés : Portefeuille Clients, CA et marge • Diversifier la clientèle, sélectionner et importer de nouvelles gammes de produits • Fidéliser les réseaux de distribution

1994

• Développer les chiffres clés : Portefeuille Clients, CA et marge • Diversifier la clientèle, sélectionner et importer de nouvelles gammes de produits • Fidéliser les réseaux de distribution

Langues

- Anglais, Portugais, Espagnol parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Les points forts de mon parcours dont je souhaite vous faire bénéficier sont :-
□Le management de populations de tous niveaux, avec une vraie présence terrain,-
□La réalisation de challenges ambitieux, pour lesquels une gestion

fine, un sens commercial aiguisé et un service client optimum ont toujours été mes priorités,-Mon implication dans le développement d'entités et de réseaux commerciaux, jusqu'à l'ouverture et l'animation de points de ventes et de filiales. (Expert)

Permis

B

Centres d'intérêts

- La musique :Je suis batteur depuis 20 ans et joue en concerts et studios.L'automobile : Passionné de compétition, j'ai créé OR TEAM, une association sportive automobile et en étais Président et pilote.OR TEAM a été 3 fois champion de Guyane de rallye en Groupe N depuis 1997.Le modélisme :Je réalise des maquettes et des dioramas depuis l'âge de sept ans. J'expose régulièrement mes réalisations.