

Rémy B. - Né en 1973
13008 Marseille
7 ans d'expérience
Réf : 706070909



Responsable d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS ACTION COMMERCIALE + GESTION DE PME - PMI 1996, Chambre de commerce Permis B et permis mer côtier

Expériences professionnelles

Responsable commercial Ets POUCEL, Aix - Marseille, 2005(vol. d'affaires réalisés de 230 K€ HT) ·Visite d'un portefeuille de 70 clients, professionnels de la boulangerie - pâtisserie.

Responsable de patrimoine BOUYGUES Télécom, Aix en Provence, 2003 / 2004(vol. d'affaires gérés de 1 M€ HT) ·Développement et coordination de projets d'intégration architecturale du patrimoine de sites GSM. ·Pilotage du projet de l'architecte, coordination technique des intervenants et respect des engagements financiers.

Chef de projet / Chargé d'affaires Groupe INEO, Antibes, 2002 / 2003(vol. d'affaires réalisés de 900 K€ HT) ·Responsabilités administratives et financières des projets. compte rendu d'avancement auprès du client

Responsable d'affaires Scte SOFRER, Aix en Provence, Maroc, 1998 / 2002(vol. d'affaires réalisés de 1,2 M€ HT) ·Création de l'agence au MAROC : Maître d'Oeuvre pour l'implantation de relais de téléphonie. ·Responsable de région, (dépt 30, 34 et 66) en projets télécoms (vol d'affaires de 700 K€).

Négociateur immobilier Ets GTA, Marseille, 1997 / 1998(vol. d'affaires réalisés de 150 K€ HT) ·Recherche de 30 terrains et de sites stratégiques en vue de l'implantation d'infrastructure télécom. ·Négociations des contrats locatifs, conception et suivi des dossiers administratifs (PC, DT, ABF, DIREN).

Langues

- ANGLAIS: courant + ESPAGNOL: courant parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

RESPONSABLE D'AFFAIRES

- Responsable de projets : Détermination des objectifs, suivi du planning, compte rendu d'avancement
- Réalisation des avants projets détaillés, visites techniques et suivi de travaux
- Coordination des intervenants : architecte, maître d'oeuvre, sous-traitant, services internes

ENCADREMENT

- Mise en place d'une agence à l'étranger
- Encadrement et gestion de 5 à 20 personnes
- Animations commerciales, formation

RELATION CLIENTELE

- Interlocuteur du client : analyse des besoins, détermination des objectifs, gestion des moyens, suivi
- Représentation de la société, démarche auprès de nouveau donneur d'ordre

DEVELOPPEMENT FONCIER

- ☐Recherche de sites potentiels en milieu tertiaire et industriels
- ☐Négociation des contrats avec les propriétaires, analyses juridiques, rédaction des contrats
- ☐Etude de la réglementation environnementale (DDE, Mairie, ABF, DIREN) et analyse des contraintes (POS, ABF, DGAC, DASS). Suivi administratif des autorisations (PC, DT...), consultations des organismes et suivi administratifs (Expert)

Centres d'intérêts

- Loisirs : Equitation, Tennis, Football.

Créateur et président de l'association MUSIC BOX (1994) : Organisation d'évènementiel.