

**Stéphane I.** - Né le 26/07/1975  
**69300 Caluire**  
**6 ans d'expérience dont 4 à l'étranger**  
**Réf : 707091531**

## Cadre commercial

### Objectifs

---

- Management d'équipe commerciale  
Gestion de centre de profit

### Ma recherche

---

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

Bac + 4 Ecole de Commerce Européenne

### Expériences professionnelles

---

#### 2007

2007 : Responsable de zone Europe du sud BREYNER (Industrie Textile), (38) Vienne Développement du C.A. sur une zone. Etude de marché, prospection ciblée en B to B. Veille concurrentielle dans les réseaux de distribution spécialisés. Négociation de contrat en B to B.

#### 2007

2003 - 2007 : Responsable de zone sud. FEURST (Branche Travaux Publics du groupe AFE METAL), (42) Feurs Détection des marchés potentiels par secteur d'activité. Animation d'un réseau commercial de distributeurs sur un produit fortement concurrentiel sur le sud de la France et en Espagne. Formation des forces de ventes. Développement d'outils informatiques de Marketing (CRM) et autres bases d'informations centralisées, installation et formation d'utilisateurs de l'ensemble du groupe.

#### 2001

2001 - 2002 : Gestionnaire de projet à l'export ALSTOM T&D (Secteur B.T.P pour le transport et la distribution d'énergie), (69) St Priest. Chantiers sur huit pays. Mise en place du suivi des objectifs budgétaires mensuels par affaire. Travail de communication avec les experts et les chefs de projets. Gestion administrative à l'international : Crédits documentaires, assurances, cautions, couvertures des devises.

### Langues

---

- Anglais et Espagnol courant parlé: scolaire / écrit: notions

### Atouts et compétences

---

Gestion et développement de réseau de distributeur commerciaux.  
Informatique de gestion commerciale (Expert)

### Permis

---

b

## Centres d'intérêts

---

- Tennis, Squash, musique