Christophe D. - Né le 13/02/1965 91600 Savigny Sur Orge 11 ans d'expérience

Réf: 708030934

Chef des ventes

Objectifs

- Intégrer une société à l'esprit combatif sachant lier progression et développement

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur la France et étranger, dans les Services Commerciaux.

Formations

BTS Création de travaux /génie civil

Expériences professionnelles

2006

Chef des ventes. En charge des études. Prévisions des ventes. Suivi de la clientelle. Encadrement des commerciaux. Controle des applications. Suivi de l'évolution des résultats. Mise en place de mesures correctives. Assistance technique et commerciale aux vendeurs. Recrutement des commerciaux. Développement de la prospection. Responsable grands comptes. Mise en place de formations internes et externes. Elaboration de la politique commerciale en collaboration avec la direction générale.

1995

Responsable commercial IDF Prospection téléphonique (Bouygues, Dumez, Gtm, CBC...) Prospection Bureaux Etudes. Prospection terrain (Chantiers BTP, Foreurs...) Elaboration des propositions commerciales . Mise en place d'argumentaires de ventes.

Langues

- Anglais parlé: scolaire / écrit: notions

Atouts et compétences

Chef des ventes depuis 11 ans,animateur d'une équipe de 10 personnes,j'ai conçu la stratégie commerciale d'un développement de produits, de solutions, et d'une notion de service accrue auprés de l'ensemble de la clientelle. Véritable manager,formateur et homme de terrain,toujours à l'écoute de mes collaborateurs dans un soucis de résultats et d'une bonne intégration. Ma politique m'a permis d'accroître la clientelle dont j'assure le suivi,ainsi que celle de mes collaborateurs. (Expert)

Permis

В

Centres d'intérêts

- Sports, Peinture, Dessin, Culture de Bonsai, Ikébana.