

**Marco S.** - Né le 09/09/1975  
**06300 Nice**  
**10 ans d'expérience**  
**Réf : 709051512**

## Directeur commercial

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans les Services Commerciaux.

### Formations

---

1988 : BTS Action Commercial + 1986: BAC Commerce + 1982: BEP Transport Permis A3, B, C, EC et autres

### Expériences professionnelles

---

Janvier 2005 à ce jour Agent Commercial - Intervenant SESSA (Nice, France) Intervenant en conseils marketing et force de vente pour PME. Intervenant auprès d'écoles professionnelles privés

Janvier 2003 à Mai 2004 Directeur Commercial (A.C.) DECORFIN Srl (Serravalle, Rep. San Marino) Société productrice de peinture décorative - Filiale du groupe OIKOS Développement de la politique commercial à l'export (spécialement pour les pays de l'Est) Adaptation des produits selon les nouveaux marchés. Etant une nouvelle société, je me suis surtout concentré dans un premier temps à l'organisation du service export. Création des supports marketing. Création des catalogues de produits. Evaluation et application de la politique commercial ainsi que de sa stratégie. Mon départ est dû à un non respect du contrat de travail.

Avril 1995 à Mars 2002 Directeur Commercial (A.C.) VALPAINT Srl (Ancona, Italia) Société de production de peintures décoratives. Développement du portefeuille export. Marché des pays de l'Est, spécialement la Russie et l'Ukraine. Principal interlocuteur avec Centrales d'achat en Italie (Castorama, Leroy Merlin) Gestion commercial avec nos importateurs, gestion des projets de chantier pour le choix et la pose de nos produits décoratifs. Suivis et réception de chantiers (pv). J'accompagnais les prescripteurs dans leur choix et leur offrais l'assistance technique avec planche déco ou support informatique. Mes références Chantier : Hotel Continental Moscow, Appt. Alessander Shilov Moscow - Kremlin, Différents pavillons de grands standing. Hotel Savoy - Moscow. Plusieurs séjours de longues périodes sur Moscow, Kiev, St Petersburg, Sibérie. Du fait de mes différents séjours, j'ai pu constituer une équipe d'entreprise compétente et de confiance pour la réalisation des différents projets. Ces entreprises sont venues en Italie afin d'acquérir les différentes formations nécessaires pour une meilleure application. J'ai collaboré deux ans avec la direction de CASTORAMA Italia (MILANO) afin d'élaborer l'étude de marketing des produits décoratifs pour le marché italien. Réalisation du linéaire, image de marque, politique de vente (tableau de bord du marketing), étude de prix des produits implantés. Aujourd'hui Valpaint est implanté dans l'ensemble des magasins CASTORAMA en Italie avec un département 'conseil-technique).

Mars 1993 à Décembre 1995 Directeur Commercial DECAM sa (Cergy Pontoise (95), France) Société de désamiantage. (Filiale du groupe DECAM spa en Italie) Création et mise en place de la filiale française. Développement et orientation de la politique commerciale. Etant un ami très proche de Mr Emilio Corigliano, grand industriel Milanais, je lui ai donné une aide dans la création et l'organisation de sa nouvelle filiale française. Spécialisé dans le désamiantage, j'ai passé tous mes brevets et stages pour avoir les certificats d'agrément afin de suivre et gérer les chantiers. Sachant que mon souhait était de rester dans le domaine de la décoration, nous avons établis un contrat sur deux années afin de lui permettre de trouver et former mon futur successeur après la mise en place de la filiale. Création des supports marketing. Création des catalogues de présentation de la société. Création de la politique et stratégie commerciale. Mes références chantier : Siege Banque Populaire Paris, Centre pénitencier La Santé, Université Sorbone Paris, plus 20 chantiers à mon actif en tant que responsable projet.

Janvier 1990 à Mars 1993 Responsable Secteur SKOPOS Ltd (Dewsbury, Angleterre) Société de fabrication Textile pour hôtellerie et collectivités. Développement du portefeuille pour le nouveau marché Français. Réalisation des décorations en textile pour chambres, halls d'accueil, salle de restaurant, pour les Relais château de France, Palace, hôtel 4 \* Mes références chantier : Hôtel Napoléon Fontainebleau, Hôtel Concorde Paris, Martinez Cannes Réfection de plus de 40 hôtels à mon actif. Avril 1987 à Octobre 1989 Conseiller en Epargne et Prévoyance UAP (Pontoise, France) Société d'Assurance. Développement du portefeuille client pour la ville de Pontoise.

## Langues

---

- Anglais: courant + Italien : Langue maternelle + Notions de russe et Roumain parlé: scolaire / écrit: notions

## Centres d'intérêts

---

- Technique de l'art oratoire / Photographie / Pratique moto et jetski  
. Lecture / Informatique / sports divers