

Frédéric P. - Né le 04/09/1973
59630 Bourbourg
12 ans d'expérience
Réf : 709131635

Commercial

Ma recherche

Je recherche un CDI, sur les régions voisines de la région Nord Pas de Calais, dans le Bâtiment.

Formations

BEP Vente Permi

Expériences professionnelles

2007

En poste depuis 07/2005 Entreprise POINT P Secteur Négoce Fonction Attaché technico-commercial grands comptes Missions Point P est un négoce de matériaux de construction. Mes objectifs sont : - Suivi d'une clientèle de majors du bâtiment tel que Bouygue, Eiffage, Geoxia, etc... - Recherche des futurs oeuvres d'arts et projets immobiliers. - Réalisation et relance de devis. - Suivi des chantiers et recherche des différents besoins. - Prescription des nouveaux produits en collaboration avec nos différents fournisseurs.

2005

Du 09/2002 au 06/2005 Entreprise HILTI FRANCE Secteur Négoce Fonction Technico-commercial Missions Hilti est une entreprise de fabrication d'outillage et fixations pour les professionnels du BTP. Mes missions étaient. - Gestion d'une portefeuille de client existant. - Prospection active pour alimenter mon fichiers clients. - Recherche des besoins et propositions de solutions adéquates.

2002

Du 02/1995 au 07/2002 Entreprise WURTH FRANCE Secteur Automobile/poids lourds Fonction Commercial Missions Wurth est une entreprise de commercialisation de matériel électroportatif, d'outillage à main et de visserie. Mes objectifs étaient. - Suivi d'une clientèle de garagistes et de transporteurs. - Prospection active pour développer mon portefeuille clients. - Présentation des nouveaux produits.

Permis

B

Centres d'intérêts

- Quad, informatique, photo